

2006年商务师考试技巧之国际贸易术语解释 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/34/2021\\_2022\\_2006\\_E5\\_B9\\_B4\\_E5\\_95\\_86\\_c29\\_34352.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/34/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E5_95_86_c29_34352.htm) 在国际贸易中采用某种专门的贸易术语，主要是为了确定交货条件，即说明买卖双方交接货物方面彼此承担责任、费用和风险的划分。例如，按装运港船上交货条件（FOB）成交同按目的港船上交货条件（DES）成交，由于交货条件不同，买卖双方各自承担的责任、费用和 risk 就有很大的区别。同时，贸易术语也可用来表示成交商品的价格构成因素，特别是货价中所包含的从属费用。由于其价格构成因素不同，所以成交价应有区别。不同的贸易术语表明买卖双方各自承担不同的责任、费用和 risk，而责任、费用和 risk 的大小又影响成交商品的价格。一般来说，凡使用出口国国内交货的各种贸易术语，如工厂交货（EXW）和装运港船边交货（FAS）等，卖方承担的责任、费用和 risk 都比较小，所以商品的售价就低；反之，凡使用进口国国内交货的各种贸易术语，如目的港码头交货（DEQ）和完税后交货（DDP）等，卖方承担的责任、费用和 risk 则比较大，这些因素必然要反映到成交商品的价格上。所以，在进口国国内交货比在出口国国内交货的价格高，有时甚至高出很多。由于贸易术语体现出商品的价格构成，所以有些人便称其为“价格术语”。由此可见，贸易术语具有两重性：即一方面表示交货条件；另一方面表示成交价格的构成因素。我们必须从贸易术语的全部含义来理解它的性质。贸易术语在国际贸易中的作用，有下列几个方面：（一）有利于买卖双方洽商交易和订立合同 由于每种贸易术语都有其特定的含义

，因此，买卖双方只要商定按何种贸易术语成交，即可明确彼此在交接货物方面所应承担的责任、费用和 risk。这就简化了交易手续，缩短了洽商交易的时间，从而有利于买卖双方迅速达成交易和订立合同。（二）有利于买卖双方核算价格和成本由于贸易术语表示价格构成因素，所以，买卖双方确定成交价格时，必然要考虑采用的贸易术语中包含哪些从属费用，这就有利于买卖双方进行比价和加强成本核算。（三）有利于解决履约当中的争议 买卖双方商订合同时，如对合同条款考虑欠周，使某些事项规定不明确或不完备，致使履约当中产生的争议不能依据合同的规定解决，在此情况下，可以援引有关贸易术语的一般解释来处理。因为，贸易术语的一般解释已成为国际惯例，它是大家所遵循的一种类似行为规范的准则。（四）有利于其他有关机构开展业务活动业务活动中，离不开船公司中、保险公司和银行等机构，而贸易术语及有关解释贸易术语的国际惯例的相继出现，便为这些机构开展业务活动和处理业务实践中的问题提供了客观依据和有利条件。十三种贸易术语解析E组贸易术语：EXWF组贸易术语：FCA FAS FOBC组贸易术语：CFR CIF CPT CIPD组贸易术语：DAF DES DEQ DDU DDP 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)