

心得体会船务操作与国际商务单证制作技巧 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/34/2021_2022__E5_BF_83_E5_BE_97_E4_BD_93_E4_c29_34363.htm 国际市场环境的复杂程度远远超出了国内市场。中小企业面对的潜在国际客户群体千差万别，个性不一，如何应对和进行国际商务谈判也成为国际市场开发的重要制约因素。如何开发更多的新客户,以获得更多的国际订单?在获取订单后,如何规避各种的风险?国际贸易是高收益与高难度.高风险并存的，如何操作国际贸易.拓展国际业务.防范风险？作为企业的核心与骨干必须准确把握上述问题，仅凭简单的经验很容易出错。为帮助企业相关人员掌握这些内容，我们精选了国际贸易的核心知识，聘请实践经验丰富的国际贸易专家，结合典型案例授课，突出实效性与系统性，使学员在短时间内，全面掌握国际贸易实务相关知识。

1.掌握寻找客户的方法和技巧，给您带来更多订单。
2.掌握进出口操作技巧节省进出口成本。
3.通过结合大量案例为学员深入剖析国际贸易各个阶段的风险和利益陷阱，并提供系列的防范措施，使学员通过学习系统了解对外贸易全过程的经营策略和每一个环节的风险点，提高个人在今后的对外贸易工作中识别和防范欺诈的能力，帮助更安全地获得更大的商业利益。

1.讲授与案例讨论相结合；
2.注重教师与学员的互动和学员之间的经验的共享与思想的相互碰撞；
3.紧密联系企业实际，具有实战性.可操作性；
4.迅速提高学员的理论水平和实战技能；

一、船务操作技能实战与策略
(1) 进出口程序的实务处理及文件单证办理 (2) 单、证、船、货管理流程的“三心原则” (3) 商业信用证实务处理

及相关文件单证的稽核 (4) 商业信用证的软条款与进出口
结算风险防范 (5) 全套D/P、D/A、T/T的银行单证处理及结
算 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访
问 www.100test.com