商务综合知识辅导:商务礼仪知识(二)PDF转换可能丢失 图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/34/2021\_2022\_\_E5\_95\_86\_E5 8A A1 E7 BB BC E5 c29 34569.htm 日常社交礼仪 1、在办 公室打招呼的礼仪(((1)、、、在办公室内你应向经过 你办公桌的人主动打招呼,无论他们的身份是同事或者是老 板,都要一视同仁。看见有人经过你的身旁而不打招呼,是 十分无礼的。至于对周围的同事和较熟悉的同事,更应保持 有礼、和善的态度,不论早上进公司、中午休息吃饭或晚上 离开公司都要打招呼,千万不要"来无影、去无踪"。来源 : www.examda.com ((2)、、电梯遇见老板,要主动大方 地向他打招呼,不宜闪躲或假装没看见。若只有你和老板两 人在电梯内,也可聊一些普通的事或简单地问候一下。万一 他的反应十分冷淡或根本不理,那么以后见面只需礼貌地打 声招呼即可。最好不要与老板在电梯内谈论公事,以免使人 讨厌。在拥挤的电梯内,如果没有人说话,最好也不要开口 。若遇到同事向你打招呼或是目光相遇,你应适时地点头、 微笑,甚至回应,视而不见是最要不得的。老板招呼你时, 你要客气地回答"是的,老板(潘总)","是的,先生" 。((3)、、离开办公室时,应记住向主管报告,询问是 否还有吩咐然后再离开。对于上司,态度要礼貌周到,若接 近其身边,要站好后再打招呼;而一般熟悉的同事之间则不 必拘束,可以用互相了解及喜欢的方式打招呼。((4)、 、同事之间如非常熟悉或得到对方许可,则可直称其名,但 无论如何不应该于工作场合中叫对方的小名、绰号,如"帅 哥"、"美女"或"好好先生"等。因为这些称呼含有玩笑

意味,会令人觉得不庄重,同时在工作场合不应用肉麻的话 来称呼别人,如"亲爱的","老大"等。((5)、、别 人招呼你时,应立刻有所回应,即使正在接听电话也应放下 话筒,告诉他你住在那接听电话,待会儿就来。不要留待事 后解释,以免增加困扰及误会。((6)、、在办公室内坐 着时,如果有人进来,究竟应不应该站起来?到底有哪些时 候非起立不可的? 当下列人士进来时,你就该站起身来: 顾 客(不论男女)进来时; 职位比你高的领导; 职位与你同等 的女性行政人员。但如果她因工作需要常进出你的办公室, 那就另当别论了;开会时一位女性正好进入或离开会议室时 , 只有坐在她旁边 ( 特别是左边 ) 的男士应战起来为她服务 , 帮忙拉开椅子 , 其他位子的男士依然可坐着 ; 贵宾要离席 时,不论他是男士或女士,都不可任由贵宾单独离席,应有 人陪同及恭送。 2、打电话礼仪: (((1)、、、做好打电 话前的准备:做好思想准备、精神饱满;要考虑好通话的大 致内容,如怕打电话时遗漏,那么记下主要内容以备忘;在 电话机旁要有记录的笔和纸。 ((2)、、电话拨通后,应 先说"您好",问对方:是某单位和个人。得到明确答复后 , 再自报家门, 报单位和你个人的名字。((3)、、如对 方帮你去找人听电话,此时,打电话的人应拿住话筒,不能 放下话筒干别的事。((4)、、告知"某不在"时,你不 可"喀嚓"就挂断,而应说"谢谢,我过会儿再打"或"如 方便,麻烦您转告"或"请告诉他回来后给我回个电话,我 的电话号码是 ......"((5)、、电话拨错了,应向对方表 示歉意,"对不起,我打错了",切不可无礼的就关断电话 。((6)、、如要求对方对你的电话有所记录,应有耐心

,别催问:"好了吗?"、"怎么这么慢!"((7)、、 打电话时,要口对话筒,说话声音不要太大也不要太小,说 话要富于节奏,表达要清楚,简明扼要,吐字清晰,切忌说 话矫揉造作,嗲声嗲气。(8)、给单位打电话时,应避开 刚上班或快下班时间,因为接听电话的人不耐烦。居家打电 话宜在中饭或晚饭或晚上的时间,但太晚或午睡的时间不宜 。(9)、通话应简单明了,对重要内容可以扼要地向对方 再叙述一遍,以求确认。(10)、不占用公司电话谈个人私 事,更不允许在工作时间用电话与亲朋好友聊天。(1((1 )、、、通话完毕,应友善地感谢对方:"打搅你了,对不 起,谢谢您在百忙中接听我的电话",或者"和您通话感到 很高兴,谢谢您,再见"。3、接电话的礼仪(((1))、、 、一般铃声一响,就应及时接电话。如铃声响过四次再去接 ,就显得不礼貌,此时拿起电话,应说声"对不起,让您久 等了。"((2)、、一般拿起话筒后,应说"您好"((3 )、、再自我介绍,需要我帮忙吗?((4)、、认真倾听 对方的电话内容, 听电话时, 应说"是、好"等, 让对方感 到你在认真地听,不要轻易打断对方的说话。((5)、、 如对方不是找你,那么你应该礼貌的请对方"稍候",如找 不到听电话的人,你可以自动的提供一些帮助,"需要我转 告吗?"((6)、、如对方要求电话记录,应马上拿出纸 和笔进行记录。电话记录:说来的电话(WHO), 打电话找 谁(WHOM),来电的内容(What)、来电的原因(Why) 、来电提到的地点(Where)、时间(When)。((7)、、电 话完毕,应等对方挂机后在挂比较好,不要仓促的久挂断, 甚至对方话音没落,就挂断。挂电话的声音不要太响,以免

让人产生粗鲁无礼的感觉。(8)、碰到对方挂错电话时, 态度要有礼貌,别说"乱打,怎么搞的"来源: www.examda.com (9)、接电话时,尽量不要干别的事,如 中途有事,必须走开一下,那么时间也不应超过30秒。4、交 换名片的礼仪((((1))、、、要养成检查名片夹内是否还 有名片的习惯,名片的递交方式:各个手指并拢,大拇指轻 夹着名片的右下,使对方好接拿。双手递给客户,将名片的 文字方向朝客户。((2)、、拿取名片时要双手去拿,拿 到名片时轻轻念出对方的名字,以让对方确认无误;如果念 错了,要记着说对不起。拿到名片后,要放置自己名片夹中 。((3)、、同时交换名片时,可以右手提交名片,左手 接拿对方名片。((4)、、不要无意识地玩弄对方的名片 。((5)、、不要当场在对方名片上写备忘事情。((6) 、、上司在旁时不要先递交名片,要等上司递上名片后才能 递上自己的名片。((7)、、送名片的礼仪:应起身站立 ,走向对方,面含笑意,以右手或双手捧着或拿正面面对对 方,以齐胸的高度不紧不慢的递送过去。与此同时,应说" 请多关照","请多指教""希望今后保持联络"等,同时 向多人递送名片时,应由尊而卑或由近而远。(8)、接受 名片的礼仪:要起身站立,迎上前去,说"谢谢"。然后, 务必要用右手或双手并用将对方的名片郑重的接过来,捧到 面前,念一遍对方的姓名。最后,应当着对方的面将名片收 藏到自己的名片夹或包内,并随之递上自己的名片。忌讳: 用左手接,接过后看也不看,随手乱放,不回递自己的名片 等。 5、介绍的礼仪:介绍他人相识时,要先介绍身份较低 的一方,然后再介绍身份较高的一方,即先介绍主人,后介

绍客人;先介绍职务低者,后介绍职务高者;先介绍男士,后介绍女士;先介绍晚辈,后介绍长辈;先介绍个人,后介绍集体。如果在介绍他人时,不能准确知道其称呼,应问一下被介绍者"请问你怎么称呼?",否则万一张冠李戴,会很尴尬。介绍时最好先说:"请允许我向您介绍"或"让我介绍一下","请允许我自我介绍。"打招呼男士为先,握手女士为先。介绍手势:手掌向上,五指并拢,伸向被介绍者,不能用手指指指点点,当别人介绍到你时,应微笑或握手点点头,如果你正坐着,应该起立。100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com