

2006年外贸英语步入商界之交付谈判技巧三 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/34/2021\\_2022\\_2006\\_E5\\_B9\\_B4\\_E5\\_A4\\_96\\_c29\\_34987.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/34/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E5_A4_96_c29_34987.htm) So let s make a start. 那我们就开始了。

So let s make a start. 那我们就开始了。 Mr. Jones, would you like to outline your position on the first item on the agenda: technological specifications? 琼斯先生，请你大体描述一下对议程第一条：技术规范的看法，好吗？ Mr. Jones, would you like to outline your position on the first item on the agenda: technological specifications? 琼斯先生，请你大体描述一下对议程第一条：技术规范的看法，好吗？ DEREK JONES: Thank you. 德里克·琼斯：谢谢。 DEREK JONES: Thank you. 德里克·琼斯：谢谢。 I think that we need to consider a couple of options when we look at this question... 我认为我们对这个问题应该要考虑几个选择..... I think that we need to consider a couple of options when we look at this question... 我认为我们对这个问题应该要考虑几个选择..... FAX REP: So that s fine. 传真机代表：这样就没问题了。 FAX REP: So that s fine. 传真机代表：这样就没问题了。 You can sign the contract when we deliver the machine. 你们可以在我们送传真机时再签合同。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)