

2006年外贸英语步入商界之交付谈判技巧二 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/34/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E5_A4_96_c29_34990.htm

DON BRADLEY: I d like you to look at those figures: 堂 . 布拉德利 : 我想请大家看一下这些数字 : DON BRADLEY: I d like you to look at those figures: 堂 . 布拉德利 : 我想请大家看一下这些数字 : As you can see, the maximum retail price for the Mark 2 must be 60. 正如大家所看到的 , 马克二世的最高价格必须是60。 As you can see, the maximum retail price for the Mark 2 must be 60. 正如大家所看到的 , 马克二世的最高价格必须是60。 That means, that to keep our margins, our production costs must be no more than 14 per unit. 这就是说 , 为了保持我们的利润 , 我们的生产成本每件一定不能超过14。 That means, that to keep our margins, our production costs must be no more than 14 per unit. 这就是说 , 为了保持我们的利润 , 我们的生产成本每件一定不能超过14。 DEREK JONES: I d rather have a retail price of 75. 德里克 . 琼斯 : 我宁愿零售价是75。 DEREK JONES: I d rather have a retail price of 75. 德里克 . 琼斯 : 我宁愿零售价是75。 I don t believe that the Mark 2 can be produced for less than 18 per unit. 我认为马克二世的单个生产成本不会低于18。 I don t believe that the Mark 2 can be produced for less than 18 per unit. 我认为马克二世的单个生产成本不会低于18。 DON BRADLEY: That retail price is not a realistic option, Derek. 堂 . 布拉德利 : 这样的零售价是不实际的 , 德里克。 100Test 下载频道开通 , 各类考试题目直接下载。 详细请访问 www.100test.com