

客户指定货代面临的风险 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/37/2021_2022__E5_AE_A2_E6_88_B7_E6_8C_87_E5_c31_37036.htm 我有个朋友，是做笔记本生意的，最近碰到了这样一个问题，很棘手。请大家看看有什么好的办法：最近他和GREECE的商人签了一单，报的是FOB的价格，货代是客户自己找的，付款方式是L/C交货期是六月五号，信用证已经到了，但是偏偏有一条，必须由客户指定货代出货。(这是不是个陷阱?)可是货准备好了，订舱发现6、5号以前货舱已满，和客人商量是否可以腿后到6。7号，客人同意倒签(哪位可以解释一下这个名词?)可是昨天突然通过他的货代通知卖方，不要订舱了，也就是不要这批货了，可是这个信用证是不可撤销信用证，怎么客人说撤就撤，真是太欺负中国人好说话了，大家有没有什么良策，教训这个国际骗子，我觉得这个客户是蓄意的。总不能白白看到4万美金的货款就这样烂在仓库呀。分析问题所在：第一、对信用证这种结算方式和INCOTERM术语不熟，以致于在收到信用证时没能考虑到FOB条件下交货且由客户指定货代出货中所面临的风险，因而没能和客户就这一条款进行修改及做好相关的工作；第二、没能处理好与货代的关系，并且在订舱的工作上严重失误；第三、不可撤销信用证是指信用证一经开出，在有效期内未经信用证诸当事人(开证行、申请人及受益人)同意，开证行或开证申请人不得对信用证作片面的修改或撤销。现在你们的客户并非想撤销信用证，而只是让你们在信用证的有效期内出不了货而已。信用证有效期过后，开证行的付款责任已免除，剩下的就是你们买卖双方的

事。不知你们是否与客户签有有效的经济合同？并且就交货方面有详细的规定？在目前这种情况下，第一、想尽办法把客户找出来谈判，说明并非是你们不按合同按时备货和出货，货物没能按信用证规定及时上船是你们的原因及货代的原因，你们并没有违约；说服客户修改信用证，推迟最迟交货期，不提供货代提单，只提供船东提单；如果客户拒绝合作，告诉他们你方的最后的态度：如果双方不能通过谈判解决此问题，你方将会通过法律来解决-起诉或申请仲裁(但你们双方的合同对此将起非常大的作用)。第二、追究货代的责任，但前提是你们在订舱方面早已和货代有过沟通，货物上不了船只是他们的原因造成。对此，你们要有一定的书面证据证明货代的失误。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com