

全新物流模式遭遇“思维障碍” PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/37/2021\\_2022\\_\\_E5\\_85\\_A8\\_E6\\_96\\_B0\\_E7\\_89\\_A9\\_E6\\_c31\\_37400.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/37/2021_2022__E5_85_A8_E6_96_B0_E7_89_A9_E6_c31_37400.htm) 一种“边贸内做”的服务业新模式落户锡城，并在江浙地区招商，却遭到冷遇。近日，无锡国际招商城宝通外贸中心赴杭州发展加盟企业，没想到原准备的800人会场里，只有不足百人赴会，不少企业主充满质疑：把自己的产品交给不明底细的外商，谁来承担不良后果？而记者8月10日从无锡新区管委会有关部门获悉，宝通外贸中心所打造的贸易市场，是他们今年引进和重点发展的三大新型物流集聚园区之一。据了解，宝通外贸中心是一名少数民族人士于10多年前创办的，已在亚、非、欧的一些阿拉伯国家发展了成百上千的“订单外商”。近日在杭州，宝通外贸的外商代表在考察数日后，召开首个招商会，发出800张邀请函，结果只有数十人前来，而几乎所有来客都是充满着疑问而来，宝通外贸负责人和相关外商都现场作答，并邀请企业主到无锡考察。但最后的结果是鲜有应和。原定2个小时的招商会，1个多小时就草草收场了。宝通外贸有关负责人表示，这种情况并不意外。因为这种物流模式与国内一些地方出现过的骗局有点类似，而一些企业本身就吃过亏，所以不敢轻易相信他们。无锡的现代服务业刚刚起步，许多新型产业“始露峥嵘”，而许多企业在产品的流程方面都已形成习惯，一下子接受这种新生事物还有一点“思维障碍”。作为引进这一外贸中心的单位，无锡国际招商城有关人士称，虽然无锡地区已有300余家企业产生了与宝通外贸合作的意向，但事实上不少也处于观望状态。 100Test 下载频道开

通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)