

看好非洲物流业浙商“踩点”寻找商机 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/37/2021_2022__E7_9C_8B_E5_A5_BD_E9_9D_9E_E6_c31_37840.htm “这一次收获颇丰。

”前天，传化集团徐冠巨刚刚结束了非洲之行回到杭州。他和来自全国的20多位民营企业企业家一起考察了肯尼亚、坦桑尼亚、莫桑比克、马达加斯加四国的投资环境。非洲正成为浙商们的又一块投资热土。“在非洲大陆的每个角落，都有浙江商人的身影，确实体现出了浙江商人对市场的敏锐性。”徐冠巨说。据省外经贸厅去年统计数据显示，我省企业在非洲投资项目有184个，投资额约4442万美元。在徐冠巨看来，非洲除了丰富的矿藏资源、辽阔的幅员，丰富的劳动力也是吸引浙商投资的一大优势。浙江的一些纺织厂就已经先人一步，在非洲开设厂房，充分利用起非洲丰富的劳动力资源，“非洲当地人对于工作机会都很珍惜。”他说。考察回来后的徐冠巨也有了自己的投资思路：针对传化自身的特点，他们将着重从两个方面考虑投资非洲：农业和物流业。“比如肯尼亚四季如春，常年气温20多摄氏度，适合发展农业；非洲国家商品非常贵，像莫桑比克水泥售价高达160美元每吨，发展空间很大。”他说。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com