首钢京西钢材交易中心建设物流基地 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/38/2021\_2022\_\_E9\_A6\_96\_E 9 92 A2 E4 BA AC E8 c31 38311.htm 首钢京西钢材交易中 心经过销售公司一年多的工程筹建与业务筹备,现已完成全 部工程建设和经营生产试运行工作,钢筋加工厂于2006年5月 投入运行,钢材仓储货场、中板加工厂于6月下旬投入试运行 ,钢材交易大楼于8月1日正式进驻商户,预计9月底前正式开 张。它的建成和投入运行将为首钢钢铁主业结构调整与首钢 物流事业的发展奠定良好的基础。 建设钢材物流基地能够形 成钢厂与用户之间供应链,结成产业联盟,能够延伸钢厂产 品链,增加产品的附加值,能够多发展直供户,稳定销售渠 道。首钢京西钢材交易中心是根据总公司钢铁产业结构调整 而进行的,是首钢建设大物流基地的第一个重要项目,是集 钢材、电子商务、仓储、装卸、加工、配送、信息服务、融 资服务、资金结算、商住服务等功能于一体的综合性交易中 心。它坐落于北京市丰台区卢沟桥东关北里(首钢第一耐火 材料厂内),总占地面积553亩,一期工程占地19.6万平方米 。 首钢销售公司在总公司领导和有关部门的大力支持和帮助 下,从2005年4月份开始筹办首钢京西钢材交易中心,经过数 次与北京市发改委、规划委以及交通、电力、土地、消防、 绿化等多个单位协商,完成了项目立项、批复等工作,于年 底正式动工建设。 为将首钢京西钢材交易中心建设成为一流 的物流基地,销售公司组织相关人员到南京、天津以及北京 清河、百子湾等钢材市场进行考察,并请南京钢材物流专家 到物流基地现场指导,进一步提高了现场管理水平。以加快

钢材出入库速度为中心,对货场进行专业规划布置,调整营 业大厅设置,减少货车等待时间,加快车辆流转速度;增加 技术熟练的龙门吊司机人员力量,加快装卸时间;加强设备 维检力量,确保设备正常发挥作用,并借鉴其他钢材市场的 经验,制定了考核分配办法。目前,钢材仓储货场的作业能 力有明显的进步,单车卸车时间由7月份的40分钟减少到了9 月上旬的15分钟,装车时间由原来的1个多小时减少到了30分 钟,达到了同行业先进水平。钢材仓储吞吐量连连上升,由7 月份的4.03万吨升至8月份的6.19万吨,9月份计划10万吨(将 达到年120万吨的设计能力)。中板加工厂的生产能力也由最 初每班切3张板,达到了每班切割30张。中板加工量7月份 为1002吨,8月份达到3513吨。首钢京西钢材交易中心项目启 动后,销售公司即开展了招商工作。一方面调研北京、天津 南京、鞍山等地钢材交易市场,收集、研究、分析了多家 钢材交易市场的经营模式和收费标准,结合首钢物流基地的 定位和特点,组织招商手册和市场介绍的编写及印制工作。 另一方面采取多种措施进行全方位的宣传,制作大型广告牌 , 利用兰格钢铁周刊刊登招商广告 , 注册新公司的网络域名 并与兰格网站进行链接发布广告信息,印制宣传手册并进行 散发和宣传。采取多种手段进行市场推介,召开招商推介会 拟进驻市场商户座谈会,利用北京金属商会的市场研讨会 进行推介,对重点用户进行逐户登门拜访,在北京地区钢材 大户中扩大影响。对于入住的商户提供全面而周到的服务, 在试营业期间,对钢材交易大楼房租实行半价优惠:对仓储 费加大批量优惠政策;与销售公司各销售部联手,实行进场 商户在资源协议量分配和交货速度上给予相应的激励政策:

还为外埠商户设立分支机构提供协助办理工商注册登记等服务。截止9月8日,已有58户签订了入住协议,29户进场布置办公。9月份已签订21户仓储协议,当月入库合同量55000吨。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com