

另类职场生存的六张脸谱 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/394/2021_2022__E5_8F_A6_E7_B1_BB_E8_81_8C_E5_c123_394188.htm 俗话说：“林子大了什么鸟都有”，同样，职场里也存在形形色色的人，这当中，绝大多数人是凭借自己的才干而立足于职场；然而，也有少数人是依靠另辟蹊径来求得在职场的生存，在众生百相中，我列出以下六种另类脸谱。

脸谱一：专做领导看得见和听得到的事情 有些人知道自己的生杀大权掌握在领导的手里，只要是领导交办的事，就跑的比火车还快；遇到奈何不了自己的同事或部门要求协助时，就拒人于千里之外。这种人总是竖起耳朵，一打听到领导正在关注的事，不等领导布置就主动出击；对于领导顾不上或不内行的事，哪怕是自己职责范围内的事，即使是急得火烧眉毛了，也照样置之不理。这种人对领导会有什么动向、会过问什么、乐于听什么，都成竹于胸；对领导的想法心思精于研究，了如指掌。这种人给自己定的工作职责就一条：“做给领导看”。比如他的领导是老板，老板不了解VI，他就拥护老板随心所欲把企业到处涂沫的大红大绿；如果老板对企业规范认识有偏见，他就在老板面前极力批评规范管理是死板；如果老板习惯于下车间，他就天天提前到现场---

脸谱二：互相在领导面前吹捧 中国人惯于谦逊，自己总不便于在领导面前赞美自己，如果为自己好话说多了，反倒有自吹自擂之嫌。这事好办，你我两三个人联盟订约，我在你的领导面前夸你，你在我的领导面前捧我。这招灵验，领导基本上都会中的，按常理，每个人的“好话”被别人说多了，他就会变成一个“好人”，这

就是所谓的众口成河。举个典型例子：有个供应商与公司采购员初始合作，供应商找个机会对采购员的领导说：“你的某个下属真不错啊，我原想按生意场上的‘规矩’对待他，可被他‘严词’拒绝了，他还说既然可以给回扣，那就是价格还有空间，那就再便宜点吧。这也是你领导有方的结果啊，你们公司既然有这么‘好’的气氛，我会按最低价向你们供应的”。此采购员要求几个供应商都如此帮他“美言”，结果自然是：生意搞掂了！采购员心里窃喜，喜在可以扬名；供应商心里也窃喜，喜在生意成功，关于背后的故事，他人哪会知晓。

脸谱三：该笑则笑该哭则哭 我曾经以为这种做派只有学表演的人在戏里才能做到，最近才发现在实际生活中也有人表演的很精湛。有一天，只见他面带自信和微笑向老板徐徐道来，说着他如何起早贪黑、如何体恤下属、如何工作高效、如何规划未来，甚至说到自己如何手把手教导工人、如何通宵达旦与技术人员一道攻克难关、如何拿出几百元来关心弱势群体。他年纪虽不小了，但脸上还是绽放出儿童般灿烂的笑容。没过几日，却又见他泪眼汪汪变成另个人似的，只听他说着如何背井离乡失去原有的幸福生活，如何面对生活简陋给他带来的痛苦，如何劳碌奔波去挑战困难重重的工作---。讲到伤心处痛苦万状、说到激动时摔杯砸碗，让在场的人不停安慰唏嘘不已。后来才知道，这是他的生存所需，前面的笑是因为要公司给他定高工资，后面的哭是因为定了工资再要公司给他好福利。但他的这番表演，也让我们想到了论语中的一句话：“巧言令色，鲜矣仁”，是啊，说着好听感人的话，表现出很可爱可怜的样子，这种人是好不到哪里去呀。实际上，这种脸谱不时尚，久了易被识破弄

巧成拙让人反胃。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接
下载。详细请访问 www.100test.com