

某位寿险业务员自曝保险黑幕（上）PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E6_9F_90_E4_BD_8D_E5_AF_BF_E9_c35_45373.htm 我曾是温州中国人寿保险公司业务员，最近看到了网上很多有关保险的文章，我来向大家解释一下保险行业的现状，细读之后您将终生受益非浅。

1，保险的业务员保守估计30%是在诈骗客户。这里包括有意和无意的。保险公司的业务员超高淘汰率，是对客户极不负责任行为。例如：有人事后发现被某保险业务员骗了，向该保险公司投诉，此时该业务员已离开了公司。这时连投诉也是“瞎子点灯白费蜡”。业务员在保险公司只呆一个月的大有人在，呆两年的不到7%，呆五年不到2%。目前，在中国几乎所有的保险公司在出错时有一句统一的口径“现在中国保险行业还没有规范，我们都还在学习”来为自己开脱。我们不妨要问一下：“你们在学习，客户就该为你们缴学费吗？”这种强盗逻辑苟延残喘地已成所有保险公司不成文规定。十年前是这句话，今天还是一字不改。

2，从合同的性质上讲保险合同是一种非常不公平的合同，因为，合同的文字条款是保险公司单方制定，有的文字条款是有多种解读，所以，一旦打官司，吃亏的是客户。保险理赔时就更麻烦了，保险公司是不会那样干脆理赔，可能80%是要上法院打官司，也就是讲一旦你和保险公司签定保险合同，以后你和这家保险公司打官司机率是80%，除非你放弃理赔，在这80%中能胜诉大概是15%，因为保险合同文字条款是有多种解读，能获正常理赔是20%。因此，你买了一份保险能的到理赔概率是35%。

3，分红型保险：分红险的红利不比银行利息

好,更是将“活钱”变成“死钱”,投保人绝大部份人会在三年内感觉上当而退保,(合同期内,客户要解除合同时,保险公司是要扣相当一部份金额,而银行只将定期的利息以活期算。)因此,该险种是保险公司最赚钱的险种。除非你是钱多了没地方花或在洗黑钱才需要该险种,否则,该险种是绝大部份人所不需要的。它的最好作用应该大概是用来洗黑钱。自然也就成了那些贪官污吏们的最爱,把那些来历不明的“黑钱”以他们的子女名义洗成了“合法”赚得。保险公司也就为他们提供了最佳场所。所谓“保险”就是用来抵御风险,是用“少量的钱”抵御最大的风险,不是用来理财的,更不能想用保险来赚钱。要想理财赚钱或想抵御货币贬值,可以做基金和国债。所以,分红型保险是借保险的名义骗客户的钱。凡给你大讲保险的理财价值的推销员,您可以马上端起茶杯(干什么?送客!)。投保是为了避险,切记。如,我的一位熟人为了贿赂官员,给他的儿子买了20万的“国寿千禧理财”,保险成了最佳洗黑钱工具。4,重大疾病险是保死的,也就是讲人要是得的病和重大疾病险里某一种病对号入座,这人就是“死路一条”了。如要买这种重大疾病险,不如买生命意外险(生命价值险,也是保死的),因为,功效是一样,可是,交的保费要少得多。如一位30岁的人保重大疾病险30万保额每年要交8千多(退保是可以拿到一点钱),保生命意外险30万保额每一年是一千多。要是负责对家庭负责,保生命意外险就可以,和保险公司的纠纷也最少。重大疾病险,保险公司赚的是货币贬值的钱和退保时所扣相当一部份金额,所以,你缴越多钱保险公司就赚越多,每年八千多元交20年和一千多元是一个什么样的数字概念差呢?注:

目前，在中国每年的意外死亡率不到万分之三，一万除三约是3300倍，100元乘3300等于33万，就是生命意外险也已是暴利了，何况其他险种。例如1：我一位朋友的父亲中风后无法讲话，幸好能听的懂，身体半瘫。要求保险公司理赔（在重大疾病险里有一条是丧失言语，注：言语机能的丧失是指因脑部言语中枢神经的损伤而患失语症）。保险公司拒绝理赔，理由是他还听得懂，有手语，还没有丧失言语。无法讲话又听不懂那是植物人和死人有什么不同。原来重大疾病险是保死的。合同里的文字条款是不是可以多种解读呢？例如2：在保单里写着“原位癌不在保列”。这句话的意思是“癌细胞还没有扩散的病例不在保险责任范围”。保险合同为什么要用专业的医学名词“原位癌”呢？却不用通俗易懂的词句呢？保险公司的目的不得不让人怀疑。例如3：保险公司制订了诸如“原位癌不在恶性肿瘤的理赔之列，肾衰竭须双肾且不可复原”等保险条款。能得到保险理赔的重大疾病，大都是患者宁愿选择“安乐死”，而不是要什么保险理赔，更不要被险种的名称迷惑。合同中的文字游戏：例如：按照康宁终身保险条款，“心脏病（心肌梗塞）”。心脏病等于心肌梗塞。事实是心脏病不能和心肌梗塞划等号。心脏病的概念远远大于心肌梗塞。用括号把心肌梗塞放在心脏病的后面，心脏病（心肌梗塞）放到一起是个大陷阱。如果说心脏病有一百种，那么心肌梗塞只是心脏病中的一种，同时具备康宁条款心肌梗塞三个诊断条件的只有心肌梗塞的十分之一。那么这种保障还能有多大呢？投保时按心脏病为你办理，索赔时按心梗办。可见保险有一定的欺诈性。看病是要花钱的，得了大病，更是要花大钱。所以啊，越来越多的人选

择了购买大病保险，都希望在自已不幸得病的时候，能从保险公司获得一些帮助。人们的愿望是简单而美好的，但是，我提醒大家，你所得的病，要符合保险条款规定的那些“大病”条件，还真是挺难的，在你有生之年能否获得理赔更是一个大大的疑问了。另外，随着医学科技的发展，有很多在保险合同上写着的治疗方式和方法已经或即将不再被医方所选择。所以啊，购买大病保险的时候，您最好去咨询一下医生，看看您的期望值离保险公司的承诺到底有多远。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com