

国内保险市场为什么要引进保险代理人？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E5_9B_BD_E5_86_85_E4_BF_9D_E9_c35_45387.htm 我国原来的保险市场只有保险人及代理保险公司利益的代理人，缺乏广大投保人的代言人，这种状况与国际保险市场是不相适应的，成熟的保险市场是由保险人、保险代理人、保险经纪人、保险公估人、客户共同组成，国内引进保险代理人从客观上完善了我国保险市场的经济主体。引进保险代理人制度是我国保险市场走向成熟的一个标志，是与中国加入WTO相适应的一个重要举措，这既有利于促进中国保险业与世界的接轨，同时也有利于民族保险意识与保险业的提高和发展。如果说80年代初，我国恢复保险制度是改革开放、保障经济的需要，那么我国在新世纪引入保险代理人制度则是发展和完善市场经济对保险市场提出的客观要求。引进保险代理人后，作为经济发展和社会分工的必然结果，保险公司将能够进一步加强自身业务优势，改进以往的粗放型经营模式，不再像以往一样将招揽保费作为主要任务，而将主要精力集中在保险资金运用、产品开发、客户服务等体现保险服务本质的方面，使广大保险客户真正受惠、受益。同时，保险代理人的引进进一步维护了投保人的利益。作为客户的风险管理顾问，保险代理人可以大大降低企业的风险管理成本和提升企业风险管理效率，并为保险市场注入新的活力。从世界范围来看，越是现代化的企业，保险代理人发挥的作用越大，越是经济发达的国家，保险经纪人发挥的作用越大。简单地说，引进保险代理人是我国经济发展的客观需要，是完善保险市场的客观需

要，是保证客户利益的客观需要。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com