

为什么选择保险代理人很重要？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E4_B8_BA_E4_BB_80_E4_B9_88_E9_c35_45412.htm 精明的客户往往会选择资深的保险代理人，也就是资深业务员。因为资深业务员非常熟悉业务，可为你进行详尽的设计，而新业务员往往局限于介绍他所熟悉的品种。一个好的业务员就像一个好的厨师，在有限的价位里，“烧”出美味可口的“保险套餐”。资深业务员好比一位有名的律师，明智的客户懂得“任贤唯亲”，而不是“任人唯亲”的道理，他决不会为一场重要的“官司”，而请自己的家人或朋友来为自己“辩护”，更不会为省几个小钱而不去请“名律师”。重要的是：资深业务员经受了市场的磨练，一般淘汰的可能性较小，有利于为你长期服务。更重要的是：资深业务员已经有了庞大的客户群，他可能建立了完善的客户网络，能够运用他的客户网络，为你提供保险以外的服务。这等于说，你已经与几十位、几百位甚至几千位朋友建立了关系。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com