

保险经纪人的服务内容 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E4_BF_9D_E9_99_A9_E7_BB_8F_E7_c35_45546.htm 风险咨询和管理 风险的识别、分类、分析并制定风险分析报告。提供风险避免、减少、控制和转移的建议和具体执行计划。协助客户落实风险管理计划。接受委托安排投保 度身定做与客户所面临的风险相适应的最佳投保方案。向保险市场寻求最优惠的承保条件。向客户报告询价结果，详尽解释保单条款，并推荐最终投保方案。协助索赔 协助准备并向保险公司展示事故材料，以确保保险公司了解并接受事故的真相。利用我们丰富的经验和专业水准，基于客户的利益，就索赔事宜与保险公司谈判，为客户争取保单赋予的合理利益。再保险和共保安排 为保险公司选择最合理的再保险方案。代表保险公司与再保险公司就分保条件、分保价格等进行谈判，并提供各种技术咨询及再保险索赔服务。为大型的保险项目，组织保险公司进行共保。其它服务 提供关于中国及全球保险市场最新变化和发展的调查报告。为客户的各级人员提供各类保险及风险管理培训。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com