

与保险经纪人考试面对面 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E4_B8_8E_E4_BF_9D_E9_99_A9_E7_c35_45831.htm 日前，中国保监会发布了关于2004年保险中介从业人员基本资格考试有关事项的公告(保监公告第60号)，确定2004年保险经纪从业人员基本资格考试于10月30日举行，报名时间为8月25日至9月10日。就此次考试的相关问题，记者采访了中国保监会有关负责人。问：举行保险经纪人考试的目的是什么？答：作为国家级资格证书考试，保险经纪从业人员基本资格考试是我国保险经纪人从业资格考试。1999年5月该考试第一次举行，截至2003年6月30日，我国取得保险经纪人资格证书者仅3944人，而现在的美国的保险经纪人已有120万人。自20世纪90年代以来，与快速发展的保险业相比，保险经纪人的建立与成长明显滞后，这种滞后将阻碍保险业的发展。为了顺应和促进保险业的发展，与国际接轨，并规范保险交易行为，建立保险经纪人公司已是呼之欲出，此时举行保险经纪人考试，其意义已远远超过考试本身。这既是建立与完善保险市场主体体系，规范保险市场交易行为，降低保险商品交易成本的需要，也是建立一支高素质职业保险经纪人队伍的需要。通过举行保险经纪人考试，对从业人员进行系统的专业培养和严格训练，严格限定保险经纪人的从业资格，提高从业人员素质，将经纪人行业纳入正轨是十分必要的。问：什么是保险经纪人？答：保险经纪人是指基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的单位。保险经纪人按险种分类，主要分为人身保险经纪人、财产保险经纪

人和分保经纪人三种。保险经纪人与律师、会计师一样，是独立的专业人员，也是保险市场的专家。与保险代理人单纯招揽业务、收取保费、签发保单、代表保险公司利益相比，保险经纪人是投保人的代表，向客户负责，帮助客户在众多保险公司的不同险种中选择组合出最适合客户的投保方式。保险经纪人要求素质高，熟悉财险、寿险、再保险等方面的专业知识，还需要了解有关金融、法律、财经等方面的知识。保险经纪人的服务包括：对客户经营活动的风险进行认定和评估，确定其投保需求，并提出风险管理的建议；为投保人选择最合适的保险公司和险种，保证投保人以最有利的条件签订保险合同，获得最大的保险保障；在保险期间内，定期拜访保户，密切注意其风险变化，帮助修改其保险方案；当发生保险事故时，监督保险合同的执行情况，或接受保户委托，以最适当的索赔方式协助或代保户向保险人索赔；为客户提供经济、法律、税务、保险等方面的咨询。

问：哪些人可以报考保险经纪从业人员基本资格考试，取得从业基本资格？

答：取得保险经纪从业基本资格条件：(1)具有高中以上文化程度；(2)参加保险经纪从业基本资格考试，成绩合格；(3)有完全民事行为能力；(4)品行良好，适合从事保险经纪工作。有下列情形之一的，不能颁发《保险经纪从业人员基本资格证书》：(1)被判处刑罚，执行期满未逾5年；(2)因欺诈等不诚信行为受行政处罚未满3年；(3)金融监管机构宣布在一定期限内为行业禁入者，禁入期限仍未届满。所在地保监局自考试成绩公布之日起20个工作日内作出核准或者不予核准的书面决定。予以核准的，以向申请人颁发《保险经纪从业人员基本资格证书》的形式作出书面决定。报名参加保险

经纪从业人员基本资格考试，应提交下列材料：(1)《保险经纪从业人员基本资格考试报名表》；(2)身份证明复印件；(3)学历证书复印件；(4)近期正面免冠小两寸彩色照片三张。
100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com