

保险经纪人您熟悉自己行当吗 PDF转换可能丢失图片或格式
， 建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E4_BF_9D_E9_99_A9_E7_BB_8F_E7_c35_45966.htm

保险经纪人是指基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的单位。保险经纪人按险种分类，主要分为人身保险经纪人、财产保险经纪人和分保经纪人三种。保险经纪人的法律特征 《中华人民共和国保险法》第一百二十三条规定：“保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的单位。”从该条规定来看，保险经纪人具有以下几点法律特征：一、保险经纪人是投保人的代理人，其必须接受投保人的委托，基于投保人的利益，按照投保人的要求进行业务活动。二、保险经纪人不是合同当事人，其仅为促使投保人与保险人订立合同创造条件，组织成交，提供中介服务，而不能代保险人订立保险合同。三、保险经纪人只能以自己的名义从事中介服务活动，但其有自行选择向哪家保险公司投保的权利。四、保险经纪人从事的是有偿活动，有权向委托人收取佣金。其佣金主要有两种形式。一种是由保险人支付的，主要来自其所收保险费的提成。另一种是当投保人有必要委托经纪人向保险人请求赔付时，由投保人向经纪人支付相关报酬。五、保险经纪人必须是依法成立的单位而非个人，并承担其活动所产生的法律后果。投保人对保险经纪人的经纪活动并不承担责任，经纪人因其过错造成的损失由自身承担。保险经纪人的服务内容保险经纪人作为投保人的保险顾问，能为投保人提供广泛和周到的服务，具体包括：1、为投保

人选择最合适的保险公司和险种，保证投保人以最有利的条件签订保险合同，获得最大的保险保障。2、对客户经营活动的风险进行认定和评估，确定其投保需求，并提出风险管理的建议。3、在保险期间内，定期拜访客户，分析风险变化状况，帮助保户修改保险方案。4、当发生保险事故时，监督保险合同的执行情况，或接受保户委托，以最恰当的索赔方式协助或代保户向保险人索赔。5、为客户提供经济、法律、财务和审计等多方面咨询服务。目前，国际上保险经纪人的功能已从最基本的单纯协助客户安排保险，扩大到协助客户进行风险管理及投资理财等全方位服务。客户将享受到更广泛、周到的服务。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com