

为什么客户需要保险经纪人？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E4_B8_BA_E4_BB_80_E4_B9_88_E5_c35_45970.htm 1. 保险机构众多（近40家），产品形式多样、技术复杂（险种约1000种）投保人在众多公司和五花八门的险种面前显得越来越力不从心。 2. 保险学是一门边缘科学，专业性极强，保险产品具有抽象性，不易理解。 3. 保险合同是单务性、附合性、格式化合同（保险公司事先拟好），投保人（被保险人）和保险公司双方的权利来看具有明显的不对称性。 4. 我国有关保险的相关法律法规尚不健全、仍需完善，在保险的赔付上，往往存在着保险公司说了算的局面。 5. 我国加入WTO在即，保险市场已逐步开放，外资保险机构的产品的技术含量更高。对众多客户来说，理解和掌握其产品的难度更大。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com