

聘用保险经纪人的好处 PDF转换可能丢失图片或格式，建议  
阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/45/2021\\_2022\\_\\_E8\\_81\\_98\\_E7\\_94\\_A8\\_E4\\_BF\\_9D\\_E9\\_c35\\_45972.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/45/2021_2022__E8_81_98_E7_94_A8_E4_BF_9D_E9_c35_45972.htm) 聘用保险经纪人的益处

： 1． 保险经纪人从投保人的利益出发，与保险公司就保险条款、费率等方面进行谈判，是投保人同保险公司取得良好沟通的纽带。 2． 客户通过经纪人对其风险的评估，可以更全面更科学地掌控自身所面临的风险情况，经纪人所提供的专业化的防灾防损建议使客户的各种风险变化状况得到有效监控，风险损失能保证得到及时、准确、合理的补偿或给付。 3． 经纪人的运作使客户能够更有针对性的依据自身风险特点度身定做一套适合自己的保险方案，使投保人的利益得到最大限度的保障，而且不会增加其管理费用。 4. 保险是一种消费，由于保险产品的专业性，使得客户难以选择合适的投保方案，保险人也只能就本公司的保险产品向客户提出投保建议。只有保险经纪人能从整个保险市场的角度帮助客户选择最好的投保方案，从而维护消费者的利益。 保险经纪人的作用可形象的比喻为：客户的风险诊断医生，保险“律师”。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)