

烟台“物流蛋糕”将越来越大业主“试水”联合经营 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/452/2021_2022__E7_83_9F_E5_8F_B0_E2_80_9C_E7_c31_452422.htm “2002年6月8日我买第一辆货车时，柴油价是1.6元/公升。而一个月前，柴油价已涨到4.7元/公升，最近托关系加油还得6.4元/公升。”谈到油价上涨，莱阳车主李桂生深有感触。然而，从石油能源的不可再生性以及经济快速增长的需求来分析，成品油涨价是必然趋势。货运物流业该如何应对，是摆在从业人员面前的一道难题。李桂生创业艰难，他说自己很能体会到这个行业谋生的难处，当前很多物流企业是“一部电话一辆车”，缺乏长远打算、粗放式经营导致利润越来越薄。更有人“购车容易养车难”，面对油价上涨、政府严管陷入“骑虎难下”的窘境。是不是从事货运物流业就没有出路了？李桂生并不这么看。他说：“我们‘突围’要走出的新路，与贵报呼吁的专业化、规模化思路有异曲同工之妙。”这条道路就是“货运车主或企业联合经营，大家资源共享、风险共担”。韩智建从事货运物流行业年限更长，他对烟台的货运物流业有一番自己的见解。韩智建认为：烟台企业规模、数量在膨胀，对外贸易量明显增多，在政府“以港兴市”战略的引导下，货运物流尤其是集装箱物流前景值得看好，“蛋糕”会越来越大。在政府有关部门的文档中，记者为韩智建观点找到了佐证：“烟台是连通环黄渤海经济区、长三角经济区和韩日国际经济区的重要节点城市，正由交通末梢变为交通枢纽，发展物流业有着得天独厚的条件。”记者了解到，韩智建、李桂生们正以行动实践着自己的想法，他们从去年便逐步联合

了6位车主一起搞起了集装箱运输。与此同时，“福海御业”等规模公司对此也表示出浓厚兴趣，如今韩、李二人不当“老大”，而是将自己的货源组织、货款催缴交给了“福海御业”负责。谈到收益，二人表示：“组织者每月给银行卡上打两次油钱，且每月5日付货款。虽然油价涨了，但收益还是很可观的。而且我们基本不用操心养车问题，有精力为自己的小公司忙活了。”韩智建说：“我的观点是这个队伍越大越好，不怕有数百、几干部车辆，这样我们的实力更强，可以塑造出品牌、赢得更多的货源。”货运业主与企业“试水”联合经营，路好走吗？记者昨日与福海御业负责人取得联系，对方称：“多数参与者与交通部门对这种做法比较认可，但实际运作中还是遇到了不少困难。”100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com