

刘邦大宴群臣启示:终端卖场成也人才败也人才 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/453/2021_2022__E5_88_98_E9_82_A6_E5_A4_A7_E5_c70_453801.htm 刘邦打败了项羽，统一了天下，建立了大汉江山，心情非常高兴。一天，他大宴群臣。在宴会上，他乘着酒兴，问群臣：你们知道我为什么能够夺取天下，而项羽那么多军队却失去了天下吗？众大臣七嘴八舌，有的说：您治军严厉，甚至苛刻；项羽太讲仁义了。有的说：您最大的特点，是有功者赏，有罪者罚；而项羽嫉贤妒能，有功者害之，贤能者疑之。这就是您得天下而项羽失天下的原因。刘邦笑了，说：你们只知其一，不知其二。我之所以能夺取天下，主要是因为我善于识人用人。要说运筹帷幄之中，决胜千里之外，我不如张良；管理国家，安抚百姓，做好军队的后勤保障工作，我不如萧何；统帅百万之众，战必胜，攻必取，我不如韩信。这三个人是人中之杰，我能大胆地使用他们；而项羽有一个范增却不用.这就是我能夺取天下，而项羽失去天下的原因啊。刘邦的这番话给了我们一个什么启示呢？作为一个某服装品牌的加盟商或代理商，我们不一定具有很深的专业知识，但要懂得领导谋略，特别是选人、用人、育人、留人方面的知识，识人、用人知识越精通越对事业有直接的促进作用。刘邦是个不爱看书、不会武艺的市井之人，但他精通识人、用人之术，最后夺取了天下。项羽出身于官宦之家，知书达礼，武艺高强，但他不会识人、用人，最后只好演出了一场“霸王别姬”了事。历史教训难道不值得我们加盟商和代理商深思吗？再看看我们的现在，有的店铺曾几何时多么辉煌，可是昙花一现

。原因何在？记得有一位研究婚姻家庭的大师说过，幸福的家庭都是幸福的，不幸的家庭各有各的不幸。把这句话改动一下，叫作成功的店铺都是一样的，失败的店铺各有各的原因，但有一点是共同的，那就是在选人、用人上都是失败者。追循这些成功店铺的足迹，它们无疑不是选人、用人的成功者，无疑不是聚集了一大批卓越金牌导购和店长。当然，除非你想永远当一个小作坊主，那样可以不重视人才。只要你想在服装界有所作为，你想跃进中国500强，乃至世界500强之林，你必须重视人才，建立一支精明强干的人才队伍。不在识人用人下功夫，手下只是一帮庸庸碌碌之辈，那样无异于驱一群温顺的绵羊与凶恶的雄狮搏斗，你还想赢吗？随着行业垄断和企业扩大经营规模需求的日益增加，服装终端卖场对人才需求的情况可以说是求贤若渴。但我国的大多数服装终端店铺，尤其是中小型店铺很少有人才储备的观念，大都是到了万不得已的时候才赶鸭子上轿，开始虽然是周瑜打黄盖，但结果通常是不欢而散。所以，一家店铺只有真正解决了人才储备，即对人才充分做到了选拔和培养，才能真正解决店铺人才匮乏的问题，真可谓服装终端店铺，成也人才，败也人才！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com