

外销员：《外贸综合业务》试题 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/458/2021_2022__E5_A4_96_E9_94_80_E5_91_98_EF_c28_458896.htm

一、名词解释（如系英文，先译成中文，然后就其含义作简要解释）1、Factoring
2、外汇风险3、产品生命周期4、关税同盟5、国民待遇原则
6、Clean B/L7、承兑交单8、融资租赁9、最密切联系原则10、国有独资公司

二、单项选择题（在下列试题的几种答案中选出一个正确答案，并在括号内划上“ ”）1、改革开放以后，对外贸易在我国国民经济中。（ ） 处于重要的战略地位（ ） 起经济增长发动机作用（ ） 处于辅助地位2、福费廷业务中的远期汇票应得到。（ ） 进口商担保（ ）

进口商银行担保（ ） 出口商银行担保3、在其他条件不变的情况下，进口商应选择下列哪种货币计价。（ ） 有上浮趋势的货币（ ） 有下浮趋势的货币（ ） 币值大幅度上下波动的货币4、当顾客对某一产品有需求，但尚未形成偏好时，企业应选择的广告策略目标是。（ ） 通知广告（ ） 劝说广告（ ） 提示广告5、目前，国际技术转让中应用最为普遍的一种计价方法是。（ ） 统包计价法（ ）

提成计价法（ ） 固定加提成结合的计价法6、普遍优惠制的主要原因是。（ ） 普遍的、非歧视的、非互惠的（ ） 普遍的、非歧视的、对等的（ ） 普遍的、平等的、非互惠的7、世界贸易组织与关贸总协定的区别为。（ ） 世界贸易组织的规则涉及到货物贸易、服务贸易及与贸易有关的知识产权等内容（ ） 世界贸易组织是联合国的专门机构（ ） 世界贸易组织是一个临时性协定8、使用L/C、D/P

、D/A三种支付方式结算货款，就卖方的收汇风险而言，从小到大依次排序为。（ ） D/P、D/A和L/C（ ） D/A、D/P和L/C（ ） L/C、D/P和D/A 9、根据《INCOTERMS 1990》，由买方承担出口清关责任及其费用的贸易术语是。（ ） FCA EXW（ ） FAS EXW（ ） FOB EXW 10、我国申请发明专利的依据之一是。（ ） 优先权原则（ ） 最惠国待遇原则（ ） 授权异议制

五、计算题（要求列出计算公式和诸过程）

1、我某公司拟从国外进口一批电脑。询价结果如下：美国某公司报价 2,500美元/台 德国某公司报价 4,800马克/台 已知纽约外汇市场美元对马克的汇率为：1美元=1.848/1.8250马克 问：若不考虑其他因素，我公司应接受哪种报价？为什么？

2、中国A公司在B国投标争取某项工程的承包权，该工程为5栋规格完全相同的住宅楼，经勘察核算，每栋楼的直接费用为800万美元，间接费为150万美元。根据当地市场行情，A公司将毛利率定为3%，考虑到工程技术难度不大，竞争激烈，为提高中标率，最终报价降低了一个百分点，问A公司最终报价为多少万美元？（结果保留一位小数）

3、某公司出口货物一批，原报价为每公吨2,000美元CIFC3%科威特，客户要求改报CFRC5%科威特价。查原报价保险险别为水渍险并附加钩损险，其费率分别为0.8%和0.4%，按CIF价加一成投保。试计算CFRC5%科威特价。

4、某公司出口箱装货物，报价为每箱50美元CFR伦敦。英商要求改报FOB价，我应报价多少？（已知：该货物体积每箱长45厘米、宽40厘米、高25厘米，每箱毛重35公斤，运费计算标准为W/M，每运费吨基本运费为120美元，并加收直航附加费20%，港口附加费10%。）

六、案例分析 1、我某公司向

国外A商出口货物一批。A商按时开来不可撤销即期议付信用证，该证由设在我国境内的外资B银行通知并加保兑。我公司在货物装运后，将全套合格单据送交B银行议付，收妥货款。但B银行向开证行索偿时，得到开证行因经营不善已宣布破产。于是，B银行要求我公司将议付的货款退还，并建议我方可委托其向A商直接索取货款。对此你认为我公司应如何处理？为什么？

2、A公司委托B公司进口机器一台，合同规定索赔期限为货到目的港后30天。货到目的港卸船后，B公司立即将货物转给至A公司，因A公司厂房尚未建好，机器无法安装试车。半年后厂房完工，机器安装完毕进行试车，A公司发现机器不能正常运转。经过商检机构检验证明，该机器是旧货，于是A公司要求B公司对外索赔，但外商拒绝赔偿，A公司遭受了巨大经济损失。问我们应从中吸取什么教训？

3、A公司将自己拥用的生产某种机电产品的技术专利，在专利有效期和专利保护的区域内，以独占许可的方式将这一技术转让给B公司，并签订了相应的合同。在合同有效期内，A公司又将此技术转让给同一地区范围内的C公司，使C公司成为B公司的竞争对手。为此，B公司向C公司提出抗议。据此案例，如果你是B公司的老总，你认为应怎么做？为什么？

4、中国某服装公司为绕开美国的贸易限制，较快地进入美国市场，准备在美国投资办厂。经调查发现有一家美国的生产服装的厂家，因资金不足等原因面临破产，这家企业有一定的销售渠道和技术实力。这种情况下，作为中国企业的决策人在美国的投资是选择新建企业还是收购这家企业更为有利，为什么？这家中国企业在美国的投资属于哪种投资导向类型？

5、曾有两个案例：其一，某公司向伊朗出口了200

吨肉鸭，货物刚运抵伊朗海关，即被打回票。原因是鸭子的屠宰方法不符合伊斯兰教教规，必须退货，于是，肉鸭不得不“出口转内销”；其二，某钟表公司为中东市场开发了具有独特功能的手表，即无论在世界任何地方，都能将时间转换成穆斯林时间，并在应做祷告的时刻自动提醒戴表的人，表上一根“指南针”始终指向麦加。手表一投放市场，大获全胜。请从营销学角度分析：1、该两案例失败与成功的原因是什么？2、你从中得到什么启示？

6、某企业选择了“快餐市场”为其目标市场。经济市场调研，了解到快餐消费者最关心的因素是价格和就餐环境及服务。假定目标市场上现有A、B、C、D、E五位竞争者，A被认为是价格较高，服务环境较好；B公司被认为价格适中，服务水平一般；C、D、E被认为环境及服务较差，但价格也便宜。在竞争者位置既定情况下（如下图所示），你认为该公司应如何定位（要求在图中以F表示）？这种定位策略需具备哪些条件？

高价 环境与服务好 低价 7、中美两家公司拟在北京设立一家从事食品加工的合营企业。经多次商洽，双方达成如下共识：双方出资额共计1,000万美元。中方以厂房、场地使用费、部分设备和劳动力出资，作价600万美元；美方以现金200万美元、食品加工工艺、管理软件出资，计400万美元。双方选择仲裁方式解决彼此之间可能出现的争议，仲裁机构为中国国际经济贸易仲裁委员会，地点在北京，适用美国纽约州法律。请问：双方的上述约定是否符合我国有关法律的规定，为什么？

8、中国甲公司从法国乙公司进口一批货物，货款总值约500万元人民币。双方约定，如乙公司迟延交货不超过7天，应支付违约金20万元。甲公司亦

与国内丙公司签下供货协议，并约定了相同的违约金条款。结果乙公司比原定日期晚15天交货，由此造成甲公司向丙公司交货也拖延了15天。丙公司从货款中扣除了20万元，但未提出其他要求。甲公司多向乙公司提出索赔请求，称鉴于乙公司拖延交货时间超过了合同的约定，原来的违约金条款不适用。甲公司要求乙公司减价10%，一次性返还50万元货款。结合《联合国国际货物销售合同公约》的规定，请问，甲公司的请求应否得到满足，为什么？ 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com