

货代人员安排拼箱出运有技巧 PDF转换可能丢失图片或格式  
，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/458/2021\\_2022\\_\\_E8\\_B4\\_A7\\_E4\\_BB\\_A3\\_E4\\_BA\\_BA\\_E5\\_c30\\_458702.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/458/2021_2022__E8_B4_A7_E4_BB_A3_E4_BA_BA_E5_c30_458702.htm) 当前的货运市场，已形成了由几个大货代垄断的局面，拼箱价格也由1996年以前的欧基港USD92/立方米，降到1997年上半年的USD75/立方米，1998年在USD45~50/立方米之间。应该说，这个运费水平其利润是比较合理的。但某些货代出于其利润最大化的目的，在实际操作中，不论其实力如何，往往都以丈量货物尺码的手段来获取额外利润。具体做法是，每当货物送到指定仓库时，现场收货人都会当着送货人的面，一箱一箱丈量货物的外包装，并要求磅货人员签字确认，由于涨尺码和工厂无直接经济利益关系，送货员一般都会签字。当天或次日，该单据就会传真到外贸公司，要求确认，并以暂不出运，暂不签发到公司，暂不退还“三单”相威胁。因为装期将至，货到仓库，主动权在货代手里。这样使外贸公司吃亏不小，非常被动。说实话，只要用纸箱包装，特别是服装产品，一旦装箱，肯定和纸箱上标明的长宽高不一样，10立方米的货物总要涨出1~2CBM，甚至更多。表面看来货主理亏，但到现场一看，就不是那么一回事，当货物装箱打包后，往往是中间高出一块，有1~2厘米不等，就一个纸箱来说是涨了，但你不是用一个纸箱来装满集装箱的，而是用几十个、几百个纸箱来装箱的，纸箱在集装箱内是一个压一个的，由于自重，下面的纸箱凸起部分被上面的几个箱压平了，5个或10个箱子叠起来的高度，并不等于被丈量的每个纸箱高度的总和。有的货代辩解说，上面的几个箱子怎么处理在实际操作中

，可在装上面几箱时，先在下面用脚踩一下，在它还不及反弹之前快装上去。如果不深入实际，不亲自操作，就不会发现还有这样的误差，外贸公司的正当利益就会受到侵害。还有一个是关于拼箱运输中的“头装”（HEADLOAD）问题。如果一票26CBM往纽约的货物，L/C没有规定20尺箱FCL，业务员也没有指定是否装整箱，该如何处理这份托单呢现在去美国东岸的运费在USD1960 ~ 2100/20尺箱左右。我们首先要找到一个既要有好的服务合约SERVICE CONTRACT，又有良好信誉的货代公司。现在去美国东岸的拼箱价，上海库交货是U USD42/DBM，初看用拼箱方式是可以节省运费USD42 × 26立方米 = USD1092，还可以省去950包干费，其实并非如此，实际情况往往使收货人遭受损失。因为拼箱货的DDC是USD31/CBM，即USD31 × 26立方米 = USD806，若一个20尺整箱的DDC为USD535，收货人多付USD271，由于是拼箱货，收货人还要付箱费USD14/CBM，即USD364，两项合计客户多付USD635，费事又费钱。如果是老客户，收到货后肯定会有强烈反应，甚至会从货款中扣回多支出的款项，使卖方处于被动；如果是新客户，货主可能会因此而失去客户。鉴于这种情况，就需要找出一条既为货主公司节省费用，收货人又不多付款的有效途径。经过实践，我们认为，头装不失为一种有效方法，也可以理解为“CFSTOCY”交货。具体做法是，传真经货代确认，发货人按拼箱付运费，先将该货装在40尺或40尺HQ里面，而后面再拼装其它货物，到达目的港后，由其代理拆出所拼货物，留下收货人的货物暂不卸，按整箱交收货，DDC按20尺整箱付。用这种办法，发货人节省的运费相当可观，该做法也同样可以适用于接近40立方米的

货物运输。当然走拼箱的货物，注重运费的高低固然重要，但由于其往往意义重大，所以更重要的是货物能否按时到达，如果产生差错和耽误，可能会给发货人造成被动，一是可能失去机会，造成损失；二是如果再用空运的方式去补救，货主的成本无疑会加大。所以货主在选择货代公司时，除考虑价格因素外，更重要的是看其服务的可靠性。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)