

北方万邦物流：争作中国项目物流的排头兵 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/459/2021_2022__E5_8C_97_E6_96_B9_E4_B8_87_E9_c31_459149.htm 冬日里的北京有着一份格外的明朗。在这样的好天气下，记者见到了北方万邦物流有限公司（以下简称：北方万邦）总经理王放一个长期淡出人们视线，鲜少在媒体上露面的“大人物”。初见王放，一头乌黑略带卷曲的头发长披至肩，金丝眼镜，大方的着装、高挑的身材。记者此时的惊讶胜过好奇。惊讶于她的年轻，更惊异于外表如此纤弱的她是北方万邦的掌门人。在货代物流的圈子里，各个公司的总经理都是“空中飞人”，忙碌是他们的家常便饭。所以，记者将此次采访安排在咖啡厅中进行，试图在一个轻松环境中，勾勒出一幅关于北方万邦物流的新画卷。强强联姻的硕果强者终究是强者。翻开北方万邦的历史，2005年中国国际货运代理海运50强、全国外经贸质量效益型先进企业、全国外经贸质量效益型先进企业特别奖等一系列奖状标榜着一个强者的历史。“这是公司各位同仁共同努力的结果。俗话说：十年磨一剑。而今北方万邦这把利剑已经初步得到了市场认可，并基本具备了国内领先的货代、船代与综合业务三位一体的整体营销实力。”王放颇具信心地说。北方万邦物流有限公司的前身系于1994年11月3日成立的北方物流有限公司（以下简称：北方物流）。原北方物流有限公司的客户一直定位于中国北方工业公司，该公司的业务及经营特点决定了北方物流有限公司必定拥有一支在危化品物流领域和物流管理方面,有着丰富操作经验的专业队伍和管理团队。诸如伊拉克石油换食品项目、埃塞俄比亚公

路和水电站项目的设备运输等一系列高难度集运，当时的北方物流也完成得相当漂亮，得到了业内人士和市场的认可。2004年公司为实现专业化经营迈出了关键性一步。“我们根据《商务部关于同意北方物流有限公司变更为外商投资企业的批复》（商资批[2004]1569号），由中国北方工业公司和香港万邦航运有限公司共同出资，于2004年11月26日成立北方万邦物流有限公司。”王放说，“为的就是实现强强联合，让公司专业化发展道路越走越宽。”特色服务力争项目物流的排头兵在中国的货代市场上，北方万邦始终保持着特色服务的主体意识。正是这种高昂的主体意识，使他们在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为项目物流中的佼佼者。登录北方万邦网站，可以清楚地看到近几年他们所承接的项目：2004年5月至8月，四川眉山25万吨硝酸设备爱尔兰进口门到门运输；2005年3月至10月，安徽淮化集团有限公司进口美国大型生产硝酸成套设备，最重件54吨，最大件长49米，直径5.4米……“通过多年经验的积累，目前，公司在超限、超大型设备的运输、工程项目物流、成套设备运输等方面拥有丰富经验，明确将项目物流的开发和运作定为公司的主营业务。”王放告诉记者，“相信在不久的将来，身为合资公司的我们通过中国北方公司在国际上知名度和影响力，借助香港万邦航运（集团）有限公司在航运界雄厚的实力，成为项目物流的排头兵。”

创新与诚信我们一直秉持的宗旨

2007年中国国际货运代理协会启动了货代物流行业信用评价工作。在此次等级评价中，北方万邦能够从百余家企业中脱颖而出，首批获得货代物流行业3A诚信等级评价，的确有其突显的优势，有恰逢其时的机遇，同时更对公司员工多年来诚信工作作风的

肯定。可以说北方万邦是一个具备了创造性市场综合运筹能力，并能以诚信的观念礼遇所有客户的团队。胡锦涛主席在“十七”大报告中指出：提高自主创新能力，建设创新型国家是国家发展战略的核心，提高综合国力的关键。国家要走创新之路，企业发展更应着力开拓创新，唯有创新企业才能不断发展，不断壮大。身为货代物流企业的北方万邦更是本着练好内功，努力开拓外部市场，协调发展的方针，积极参与外部竞争。两年前，北方万邦所属的项目物流二部在同中钢集团所属的中国冶金设备总公司向土耳其ERDEMIR和ISDEMIR钢铁公司发运钢台车的合同中，需要累计发运钢台车120台。经过考察，在操作中北方万邦通过与土耳其代理的合作，负责卸船及到门的内陆转运。既满足了客户需求又使公司赢利水平得到大幅度提升。“创新让公司得到了客户的认可，但诚信更让公司赢得了更多的伙伴与客户，”王放坦诚地表示，“企业诚信是基石，最基础的东西往往是最难做的。但是谁做好了这个，谁的路就可以走得更长、更远。”

目前，中国的货代业极度缺乏诚信，努力营造一个诚信为首的商业氛围是每一个货代企业的责任与义务。所以，未来北方万邦仍将秉持“客户至上、优质诚信服务、规范操作、共同发展”的质量方针，为客户提供满意的优质服务，达到公司与客户双赢的目标。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com