

基金直销变代销投基要方便还是要实惠 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/460/2021_2022__E5_9F_BA_E9_87_91_E7_9B_B4_E9_c33_460372.htm 代销直销各有优势 所谓基金直销，指基金投资者通过基金公司网站或基金公司直销中心，直接购买基金，很有可能需要通过银行卡进行支付；而代销则是客户通过银行或证券公司的营业网点或网站，间接购买基金。作为直销渠道，费率是其最大的优势。虽然目前不少银行的代销业务也就申购费推出折扣优惠，但往往幅度有限。如建行自10月8日其对一系列基金的申购实施八折优惠，但若通过对应公司的直销渠道，则认购费率更低。以博时精选基金为例，其申购费率为1.5%，通过建行八折后为1.2%；但博时基金公司的直销渠道目前实施四折优惠，实际申购费率仅为0.6%。若投资者申购10万元，则两者相差600元。然而，由于种种原因，知晓并通过基金直销购买基金的基民仍是少数。虽然通过基金公司直销具有费率的优势，不过银行代销依旧具有重要的意义。由于直销必须与基金公司一家家签约，若你需要同时购买多家基金的产品，则对应过程会较为麻烦。而各家银行代销的基金品种非常丰富，尤其是几家大银行，通过他们的代销平台几乎可以申购到所有主要的基金品种，而这种“一站式”服务也的确是最吸引基民的地方。显然，若基民“费用”至上，通过直销平台买基金是上佳之选；若基民宁愿花钱买方便，那么银行的平台就是不二选择了。银联通基金：第三条道路 既然传统直销和代销各有利弊，那么是否有一种方式可以综合两者长处，又规避两者的弊端呢？由银联联合数家银行和基金公司推出的“银

联通”基金平台，则为基民提供了第三条道路。“银联通”基金平台其实还是直销平台，所以其费率大体上与通过基金公司直销平台申购费率没有太多差别，仅在其基础上增加了一笔转账费，目前是申购5000元以下为2元，5000元至5万元(含)每笔收取3元；5万元以上至10万(含)，每笔收取5元；交易金额10万元以上，每笔收取8元。相比传统基金公司的直销平台，“银联通”基金平台的优点就在于一次性申请开通“银联通”基金超市业务后，便可以买卖多家基金公司的产品，免去了一家家公司开户签约的麻烦。目前，“银联通”基金平台在上海支持兴业银行(50.39,-0.93,-1.81%,股票吧)、浦发银行(49.80,-0.13,-0.26%,股票吧)、中信银行(10.09,-0.04,-0.39%,股票吧)、光大银行和上海农村商业银行的银行卡，而可供选择的基金品种则来自包括南方、嘉实、易方达、广发、华夏、景顺长城在内的45家基金公司的产品。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com