项目经理的十八般武艺 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/467/2021\_2022\_\_E9\_A1\_B9\_ E7 9B AE E7 BB 8F E7 c67 467884.htm 古时有十六般武艺之 说,在市场经济条件下,当今项目经理应具备十八般武艺。 项目经理的性格有所区别,爱好也不一样,但他的基本功夫 ,基本素质要求是相同的。在项目管理过程中这十八般武艺 是:合同履约武艺。项目经理应该是履行合同的专家,在七 十年代干项目,那时没有项目经理之称,还是大小工长之称 。在那时计划经济年代"培养"出不少扯皮"专家"。当然 今天到了理性经营阶段,科学管理阶段,项目经理应该是合 同管理专家,应该会谈判,会签订合同,在合同履行过程中 进行索赔。什么叫索赔,索赔是非承包商原因,造成承包商 事实上的损失,承包商有权向业主提出索赔。过去计划时期 我们靠签证,签证了我们才能要钱,现在甲方不愿签证了, 不签证了不就白干了吗?另外还有不是甲方的原因,如地震、 风暴等自然原因。但项目经理要明白,只要不是承包商的原 因,就要提出索赔。现在我们好多项目经理不会索赔,也不 想索赔,不敢索赔,我们有些地方主管领导还不给索赔。他 们认为给你工程干了还要索赔吗?这就不平等了,不符合等价 交换的原则。我们过去还不叫合同履约,叫完成任务,现在 还有吗?现在为了自己企业的生存去找任务签合同,签了合同 就要履行合同,所以项目经理要有履行合同的武艺。风险控 制武艺。项目经理是担风险的,一幢大楼的建成不是凭口号 凭决心就能建成的。建设过程中就有风险。取费中还有一项 费用叫不可预见费,就是不可能预先知道的费用,就是风险

费。工程本身存在建造过程中的风险。施工过程中处理风险 有几种手段。一是要承认风险是客观存在的,承认这个风险 ,风险自留,承担下来这个风险。二是转移风险,不承担风 险,交给别人承担。如交给保险公司去承担风险。三是减少 风险,本来风险很大,通过各种技术措施将风险减到最小。 现在有保险和担保,保险是风险转移,担保是风险减少。请 注意国家建设部和国家工商局今年颁布的《建设工程合同示 范文本》第40条讲的是保险,第41条讲的是担保。程序优化 武艺。就是平时所讲的工期控制。好的项目经理项目管理井 并有条,如果这项目经理没有程序化的武艺,就会打乱仗。 工作应按科学程序进行安排,我们学华罗庚的统筹法,流水 作业运筹施工,工期自然就快。过去为缩短工期就大干苦干 拼命干,延长工作时间,吃三睡五干十六。他们不去从程序 化上考虑怎么办?工作都有个先后程序,应学华罗庚的统筹法 , 找主要矛盾点, 所以应找对工期最有影响的矛盾点在什么 地方。策略讨债武艺。拖欠工程款对不同的项目拖欠的程序 是不一样的,就看项目经理会不会去讨债。干活不给钱,这 是我国工程建设领域中的一大"特色"。国家建设部等四部 委曾共同发文制止拖欠款,但效果不理想,而且拖欠越欠越 多。因此项目经理要会讨债,要感情讨债策略讨债。这工程 款不能欠多了才要,要随时讨。积累多了当然一下筹不出来 ,10万20万就要开始要,干的过程就要,不能光要大钱不要 小钱。标准熟悉武艺。干工程不懂标准不行。例如,笔者自 己在建设部任总工,现在又当上了甲方,管国家大剧院项目 。当甲方管承包商,当然要了解施工一线的人员素质,根据 工艺流程抽查一线十个操作工人,如果其中有四人不懂规范

的,这些工人全部不能再干下去。当然也不是要背标准,一 字不差,但主要精神都得要领会清楚。高效组织武艺。因为 管项目不是项目经理一个人就行的。要领导和组织项目班子 一批人,这个组织要友爱构架,每个人在其中承担自己的责 任。根据项目大小而设项目管理班子的大小。人多了不行, 少了也不行,什么事都找项目经理,这个项目经理也不行。 几百上千人施工,什么事都找项目经理能行吗?项目经理要会 组织,而且是高效率的组织。和谐鼓劲武艺。项目经理打交 道是直接和人打交道,项目上有人、财、物等多种因素,但 最重要的还是与人打交道。例如,全国劳模、天津三建的项 目经理范玉恕,过春节时,他到湖北一个小县城去向湖北籍 民工拜年。大年初一上门,感动了这些项目上的民工,民工 说:"老范叫我们怎么干都行,怎么严格要求就怎么干"。 这些民工都自觉自愿地跟着老范要把工程干好。同时也听说 有这样一个项目,有关部门来检查ISO9000质量认证,项目部 将工人都关在一个地方不许出来,不许乱说,这种方式管人 ,工人们会替你把工程干好吗?这是不讲人情的。严格管理和 不讲人情是两个概念,严格管理要以人为本去管理。场务整 备武艺。现场的文明管理,这个武艺要深,和家一样,有的 人家很整齐,有的人家乱糟糟,我们不能设想一个乱糟糟的 工地能干出优质工程,这样的工地不出安全事故绝对不可能 。有关项目管理共有12点观点:"五小"设施要整齐:"五 头"堆放要整齐;"五场"要日子日清;"三宝四口"要安 全达标;负荷开关要把严;"五防"制度要齐全;材料堆放 要"五成";机械作业制度要严格;专项治理要落实;各类 标志要明显;精神文明行为要规范;工地组织机构的职能、

经费要到位。环境协调武艺。环境分内环境和外环境。内环 境是项目经理和项目班子的关系,互相要商量协调,不要使 项目部的意见不统一。外部的关系就更多了。现在工地是企 业走向社会的"窗口",同时和周围百姓的关系,和有关管 理部门的关系都要协调处理好,这些也是市场经济竞争的一 方面。有些人对竞争理解不好,认为竞争就是你死我活的, 大鱼吃小鱼,小鱼吃虾米。其实市场竞争中有时是对手,有 时又是合作伙伴,有时联合是更大的竞争,只有联合才能更 好地竞争。技术策划武艺。项目经理不可能什么都懂,专家 也不可能什么都懂,什么都懂就不叫专家了。因此项目经理 要发挥专家的作用,遇到什么难题找什么专家解决。我们过 去有毛病,如"肥水不流外人田"、"自给自足"等。其实 社会上有各种咨询组织和策划组织,花几个钱找中介机构值 得。材料熟悉武艺。建筑工程是材料的堆砌和组合,因此对 材料大致要了解,材料的量差、质差、价差对项目经理管理 非常关键。现在材料的样品与实际有差别,一根钢筋从一米 高的桌面摔到地上能断3段,这些都是真事。北京西客站所有 的阀门都因质差而调换,就是因为材料员都用了假冒伪劣的 产品。电脑操作武艺。项目经理不要求去编软件,但要会用 软件。在北京清华大学的一个工地视察,还没有结束,工地 上拿来一张纸,上面有自己的照片,有项目的简介,这是用 数码相机一照电脑马上就打印出来了。这是高科技在工地上 的应用。 提炼总结武艺。一个项目经理要会总结,不会总结 不行,要提炼经过思考总结。项目上的人、机、料、法、环 都要会总结,所以说一个工程干完要有3个成果:第一要有一 个优质的工程;第二要出一本书,总结工程经验;第三要造

就一批人。转化教育武艺。要会转化矛盾,要会教育。对上 面领导也要会转化,自己有些正确的观点要善于表达。对下 也要转化,让他们为你服务。要知人善任,用人所长。要善 于把你领导下的人变为人才,体现你的领导艺术。最无能的 领导是埋怨自己领导下的人员素质不高,这其实是自己的素 质不高的。运用法律武器。项目经理懂法,懂制度,懂规章 。项目经理搞得不好不是原告就是被告,有的项目经理老是 当被告,和不懂法不无关系。项目管理上还有违法经营,违 章指挥,违规作业的三违现象。他山借石武艺。就是要借用 人家的成功经验为自己服务。有个项目经理讲:我干的工程 项项全优,有人说这是吹牛,其实这不是吹牛,对一个项目 经理来说,项目全优和项项不合格是一回事。因为一个项目 经理数年就干一个项目,如果质量优良就是项项全优,工程 不合格就是项项不合格,因为就干一个工程,所以干工程只 许成功不许失败。另外要懂施工规律,风雨天,节假日等都 是事故高发阶段。自我完善武艺。可以说没有一个项目经理 在项目管理中不生气,不发火的。但这不是本事,要善于自 我完善。项目上要廉政、勤政。施工过程中会碰到许多问题 ,项目经理要把好关。其次要有敬业精神和职业道德,还要 有挑战和坚持到底的毅力。营销战略武艺。项目经理在干项 目时候,要有"打一争二观三"的想法。在时间上"干着上 海的,想着杭州的,望着北京的。"总的说,项目经理面临 着我国加入WTO,市场国际化的挑战,面临着我国高新技术 对传统产业的改造,同时面临着我国中西部地区大开发的机 遇。这预示着今天的形势是中国规模建设的时期,是项目经 理大有作为的时期。愿我国的项目经理在时间中锻炼成长做

出更加卓越的贡献。 100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com