

我的ACCA考试心得：学以致用幸福 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/468/2021\\_2022\\_\\_E6\\_88\\_91\\_E7\\_9A\\_84ACCA\\_c67\\_468908.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/468/2021_2022__E6_88_91_E7_9A_84ACCA_c67_468908.htm) 考完ACCA最大的体会是有了一个比较完整的知识体系，包括财务，金融和战略。以前的知识是零碎的，模糊的，知其然但不知其所以然。现在，散乱的知识象珍珠一样串成了漂亮的项链。视野打开了，关注的不仅仅是局部问题，而是在聚焦细节时胸怀全局。职业规划回顾自己的ACCA学习历程，觉得自己考得晚了点，工作十几年了才开始考。之前只是埋头干活，忘了抬头看路，没有制定长远的职业目标。考完3.4谈学习体会时，我曾说过职业规划，早早益善，现在再次重申。特别羡慕很多刚毕业甚至在校生已经把ACCA考得七七八八了，前途无量。每个人都能考过ACCA，只要有信心和毅力。我是学外语的，后来读了MBA（Finance），工作中耳濡目染，慢慢地接触到财务知识。另外，我应该算个高龄考生，三十好几才想起考ACCA。对大家应该是个鼓励，尤其是非科班的考生。

学习方法 考ACCA最重要的是要自律，必须把学业放在第一位，没有commitment, 功夫不到，是不可能通过的。我们每个人都很忙，尤其是那些成了家立了业的，哪天不是精疲力竭，想找个借口不看书是一件很容易的事，可是时间会因此悄悄溜走，蓦然回首，已是追悔莫及。做题是通过ACCA的必由之路，切忌眼高手低。习题册是最重要的教材，做真题是最有效的复习。一本习题册，也就五六十道题，两三百页，如果你能够在半天翻完，每道题的答案能说个七八成，那你就可以从容赴考场了 教材要不要看？这大概要因人而异。如

果每次只考两门，时间比较富裕，还是应该通读一遍教材，掌握课程的知识脉络。如果工作太忙，我建议你参加一个冲刺班，比如BPP，讲义精炼，重点突出，只要几天的时间就可以了解一门课的主要内容，事半功倍。这种方法的前提是已经有了一定的基础，或来自于过去的学习，或来自于工作经验。是自己学还是参加培训班？我的体会是与其闭门造车，孤军奋战，不如找几个志同道合的同学，互相鼓励，一起痛并快乐着。我喜欢培训班七嘴八舌的气氛，大家来自不同的专业，做不同的工作，常常有人问一些匪夷所思的问题，非常好玩儿。尽量做一个积极分子，比如帮同学提问题，帮老师回答问题，既融洽了师生关系，又提高了学习效果。我曾在BPP培训班上荣获“助教”之名，颇为自豪。核心课的学习和应用 三门核心课的学习对我来说是一次非常愉悦的经历，真正做到了学以致用，尤其是3.5和3.7。那时候我刚刚加入一家外资银行企业金融部，负责大型国企和民企。当时最大的困惑是如何接近客户，他们通常和国内银行合作多年，关系密切。寻找新客户的切入点在哪里？只能应用波特（Porter）的差异化竞争理论，知己知彼，才能百战不殆。我们在中国网点少，无法在传统的公司银行业务方面和国内银行竞争。但是我们也有自己的优势，比如我们的网上银行非常便捷，有利于客户总部有效监控和管理各子公司的资金；我们的海外融资平台既可以帮客户进行股权融资比如海外上市，也可以帮他们海外发债或组织银团贷款；另外，我们全球的资金管理团队（东京，香港，伦敦和纽约），锐意创新，可以帮客户进行“日不落”的外汇和金融衍生品的交易。了解自己的优势之后，目标客户自然就浮出水面。一类客户显然

应该是那些已经或计划走出国门的大型国企，如石油公司，航空公司，航运公司等，可以帮他们提供现金管理，外汇避险，并购顾问，以及并购融资等。另一类客户是民营企业中的佼佼者，他们资金需求旺盛，在国内的资本市场却常常找不到合适的融资渠道，可以帮他们在海外融资，如寻找财务或战略投资人，上市，发债等。知道了应该找哪些客户还不够，要见到他们的高管还真不容易。如果只是谈一个具体的银行产品，通常只能见到财务部的中层管理人员，但拍板的事又往往需要CFO甚至CEO出面。他们总是事务缠身，而且个个见多识广，没有一个让他们感兴趣的话题，是很难和他们约上一面的。这时候，3.7的内容派上了用场，尤其是有关资本结构和财务战略的理论。所谓欲取之，必先予之。我们免费给重点客户做战略财务分析，通过对全球可比公司的分析和比较（Benchmarking），找到该行业的最佳资本结构，并针对企业未来的战略计划和现金流预测，提出最佳的融资策略。这对于许多立足国内，放眼全球的成长中的企业来说是非常有吸引力的话题。通过这种方法，自然而然就和目标客户的高层建立了联系，我们的产品和服务就这样水到渠成带给了客户。我想我是幸运的，ACCA的学习和工作能够相辅相成。一方面，ACCA完整的知识体系给了我自信，让我在和客户不同领域和不同层面的高管打交道时，有很多共同语言；另一方面，通过工作给原本抽象的理论知识找到了实际应用的源头。职业之路还很漫长，需要不断地学习新知识，不断地运用。学习是快乐的，学以致用是幸福的。革命尚未成功，同学仍需努力，共勉。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)