

3天批筹11家分公司中小险企蜂拥二线城市 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/469/2021_2022_3_E5_A4_A9_E6_89_B9_E7_AD_B9_c67_469629.htm 中小保险公司圈人圈地速度明显加快，且大有蜂拥二线城市的气势。10月23日至25日三天内，保监会接连放行11家保险公司布点二线城市，其中9家均为尚处蹒跚学步期的中小险企。根据保监会的批文来看，除太平洋人寿和太平保险外，其余9家为清一色的保险新军。在渠道为王的保险业，地域版图扩张已然成为中小保险公司首要命题。广东、四川、山东等亦成了这些保险公司向二线城市延伸的重点省份之一。从它们扩张路线图上不难发现，它们选择挺进的二线城市的共同点就是：保险公司数量较少、市场竞争不激烈、人均可支配收入较高或靠近中方股东大本营的城市。其中一家合资寿险公司副总经理在接受记者采访时表示，从国内保险市场发展的大方向来看，选择此时进入二线城市是明智的。比如，江苏、四川、山东等保险市场，通常需求较大、市场主体较少。值得一提的是，记者发现，在这11家布点二线城市的保险公司中，恒安标准人寿、华夏人寿、信泰人寿3家保险公司尚未进入上海保险市场。业内人士分析称，这同时也反映出目前保险新军在扩张战略上的策略与其和老牌公司分食一线市场“蛋糕”，不如转战二线市场自挖“金矿”。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com