

险市掀起开业潮中外财险圈地大战 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/470/2021_2022__E9_99_A9_E5_B8_82_E6_8E_80_E8_c67_470988.htm 随着保监会加大对外资“分改子”牌照的批复速度，记者了解到，一股开业浪潮正在财险市场掀起。最近，日本三井住友保险公司具有独立法人资格的子公司在上海正式开业；日前，美亚财险子公司正式成立；美国丘博保险、英国皇家太阳联合保险均选择在本月子公司开业。业内人士表示，外资保险开业速度的加快，使得中外险商之间的“圈地大战”已经上演。中资财险：加速布点 电网系保险浮出水面 与外资开业相映成趣的是，昨日，继国家电网出资筹建英大泰和人寿正式获批后，由7家地方电网公司联手筹建的鼎和财险公司也获得保监会批复，上周，保监会还分别批复了天平、安诚、永诚、太平、中银等5家保险公司在河南、重庆和黑龙江等地的筹建批复，其中永诚财险的股东中包括中国华能集团、中国国电集团、中国电力投资集团等12家实力雄厚的大型电力企业和产业投资集团，总部设于上海。有分析称，国家电力行业连续出资筹建两家财产险公司，意味着电网系保险公司雏形已经浮出水面。据悉，这7家公司分别是南方电网公司、广东电网公司、广西电网公司、云南电网公司、贵州电网公司、海南电网公司和南方电网财务公司，注册资本为人民币5.18亿元，总部设在深圳。而另外如太平、中银、民安等保险公司都在借助中国保险集团和中银(香港)集团在国内财产险市场上布点。永诚财险一名人士告诉记者，目前国内新生的财险公司背后都具有强大的股东背景实力，诸如电力电网企业，有标的大、技术

含量高等行业特点，为了有效地规避风险，规避企业之间可能出现的矛盾，有实力的电网公司都希望自己牵一方之头，更加有效地开拓市场。

外资财险：圆梦“分改子”先开业再设网

虽然外资产险在中国的市场份额仍然比较小，然而记者从上海保监局1-8月的保费数据发现，在上海保险市场上，外资保险公司占比已经达到25.07%，比去年同期增长了55.61%。其中占比增长最快的是外资寿险，同比增加了61.92%，外资产险也同比增加23.3%。相关人士表示，外资财产险的增速相较寿险而言，主要囿于网点的铺设不足，而一旦放开外资财险牌照，财险增幅绝对不会低于寿险。

在上海市场上，美国联邦保险是第十家实现“分改子”的外资产险公司，记者发现，为避免联邦保险的公司名称会给将来经营带来不利影响，该公司特地将联邦保险换成丘博保险，而美亚保险为了能更本土化，也特地将其前面“美国”二字弃之不用。市场人士分析，外资财险无论是“分改子”之前还是之后，其融入市场的功课可谓做的滴水不漏，而在获批的十家外资财险中，就有三星火灾海上保险、美亚保险、英国皇家太阳联合保险、日本三井住友海上火灾保险、美国联邦保险五家在上海，上海俨然成为外资保险的聚集地和指挥哨所。

一家中资保险公司负责人称，尽管外界对于外资财险未来的“进攻路线”还不是很清楚，但现在能看到的是，保监会批复速度在加快，让很多外资财产险开设机构的愿望空前强烈，十多年的等待，终于让“媳妇也熬成了婆”，先开业再设网点，将是下一步外资保险所要走的路。

复旦大学保险系教授徐文虎表示，尽管进入中国市场的外资财险都是国际市场上的百年老店大腕，与它们相比，国内的财产险公司只能说是在学

步阶段，但由于国内财产险领域强制责任险并不对外资放开，因此在一定程度上也限制了外资的市场份额，但是从长期来看，外资的市场占有率会上升。一位外资财险负责人称，很多外资在中国能做的除了为本国跨国企业提供保险之外，业务领域也很难渗透到占市场大半壁江山的车险市场，一是外资网点少，无法短期提供理赔、核保、勘察等服务。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com