电子商务如火如荼人才培养应该层次化 PDF转换可能丢失图 片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/473/2021_2022__E7_94_B5_E 5_AD_90_E5_95_86_E5_c67_473804.htm 电子商务,很时髦的 名词,中国互联网继门户之后的第二个杀手级应用。据有关 专家预计,未来10年,我国的电子商务人才缺口会达到200多 万。这意味着每年中国电子商务人才市场需求达20万左右, 但据推算,目前中国的大专院校每年仅能提供2万余名毕业生 ,也就是说只能满足1/10的社会需求,就算加上各种社会培 训机构,也只能向社会提供10万人。但这些都只是推测,事 实是第五届全国高校电子商务专业建设联席会议上,教育部 高教司财经政法管理处处长吴燕表示,在市场的强劲需求前 , 近年电子商务专业毕业生的就业率只有20%, 远低于全国 大学生47%的就业平均水平。什么原因导致了人才培养和社 会需求的脱节?笔者认为,和所有行业的人才一样,电子商 务人才培养也需要层次化。 中国电子商务现状, 如火如荼 从 来没有一个行业像信息行业这样发展迅猛。从1994年,中关 村地区教育与科研示范网络的开通,标志着中国有了互联网 到如今已有12年,这个初生的行业如星星之火般遍及生活的 方方面面,改变了人们的思维、生产以及交流方式。2006年 中国的网民数量已经突破了1.4亿人,宽带网用户也超过了拨 号用户,互联网的商业应用价值正加速释放。中国电子商务 经历了政府主导,网店网商,大规模中小企业为应用主体的 三个阶段,已成为互联网的发展最快的应用。商务流程的电 子化本应该包括每一个经营环节,但当前阶段以网络营销应 用为主,依附这个应用诞生的阿里巴巴、慧聪网、当当网、

淘宝网和百度等一批电子商务企业构成了中国互联网继门户 网络游戏后的又一庞大阵营。一批个人和中小企业涌向电 子商务,期望通过电子商务实现财富梦想,跨出国门,参与 全球化竞争。 笔者曾经看到这样一份调查数据,对电子商务 重视的IT企业高达90%,这从侧面说明了众多企业对电子商 务的重视。同时,据这份报告显示:有85%的企业表示急需 网络营销人才,这反映出中国的电子商务应用在现阶段对网 络营销的"偏爱",企业表现出的对人才的饥渴,也给中国 电子商务人才培养提出了要求。 电子商务人才培养,应时而 生 早在2000年,教育部就首次批准13所高等院校开设电子商 务本科教育,从2001年开始招生以来,很快开设电子商务专 业的学校就达到了近200所。除了本科教育外,大专、中专全 部一哄而上。这标志着国家开始把电子商务人才培养纳入高 等教育体系,预示着这个产业的逐渐成熟。这时候中国的电 子商务已经显现出了生命力,对电子商务人才的需求已经出 现。 有需求的地方就有市场,这是商业中亘古不变的规律。 2003年, "非典"来袭,一些企业的业务因此受到影响。而 在国内起步不久的电子商务市场,却迎来了一个难得的发展 机遇。目前不少企业的商务往来改在网上进行,但是由于电 子商务人才的缺乏,不少企业缺乏电子商务经验,痛失商机 ,于是纷纷亡羊补牢,招揽电子商务高级人才。而相关的电 子商务培训认证也顺水推舟,国际电子商务师资格认证考试 进入中国,国内的电子商务师等证书考试也热热闹闹。笔者 在百度中搜索"电子商务培训",显示结果高达191万页,电 子商务培训俨然成为当前培训行业的最热点之一。 毕业生的 尴尬,不知所措事实总是出人意料。电子商务专业和其他专

业相比,却成了入学的热门专业,毕业的冷门专业,毕业生的就业状况远远比不上他们当年看不上的冶金、物理、化学等入学时的冷门专业,电子商务专业成了反差最大的专业。据报道,目前电子商务专业毕业生的就业率只有区区20%的就业率,与全国大学毕业生平均47%的就业率相差甚远,而且就业的方向还不是心目中纯正的电子商务。笔者猜测,这些学生在入学的时候可能就想到了毕业后进入阿里巴巴、进入当当网、进入eBay易趣,恐怕没有几个人会想到自己毕业时找不到饭碗。100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com