关键词策划十人谈"汽车音响"案例研讨总结 PDF转换可能 丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/475/2021_2022__E5_85_B3_E 9 94 AE E8 AF 8D E7 c67 475515.htm 关键词策划十人谈" 汽车音响"案例研讨总结全球著名SEOMoz公司的创始 人Randfish说:"所有的SEO不外乎两个要素:满足搜索引擎 友好性和关键词研究"。关键词策划在搜索引擎优化和竞价 广告中起到提纲挈领的作用,重要性怎么强调也不过分。 关 键词策划的基础是关键词研究,我们遇到的最大挑战,是信 息的零散和隐藏,要找出真相,理出脉络,需要有侦探般的 技术和思维。 红擎本期"汽车音响"关键词策划研讨,提出 了一些有价值的思路。 一 . 关键词的族谱 从本期报告看 , 不 同人的建议结果差异很大。这也是目前关键词研究的常态。 是否存在一种标准化的流程,不同经验水准的人,只要依据 此流程,所得的结果大致差不多?就象工厂的流水线,只要 工人经过大致培训,就能生产出基本一致的产品,而不是把 握在少数资深技工手里? 南宫的报告和chris.e的报告相当经 典,给我们相当大的启发。在红擎同学会QQ群的后续研讨里 ,大家提出了一种"族谱法"的流程化思路,见下图:"族 谱法"研究关键词的核心,不是先猜测或寻找关键词,再归 纳到族谱,而是反过来,设法做填空,为了填空而去寻找和 观察相关站点,从这些站点找到相关词填入族谱。 该方法的 最大好处,是通过观察相关站点,有意识地找到同义近义词 ,以及包含性产品,容易发现字面无相关性的兄弟词、孙子 词;该方法对网站的结构设计也非常有好处,特别是子频道 和内页的优化。 谈到关键词研究,一般都会强调通过引擎找

到对手网站,对对手网站进行观察,这种观察往往局限在客 户提供的目标关键词。"族谱法"不仅仅重视对手网站,更 重视行业相关站点,不仅仅重视关键词,更重视相关内容、 产品的分类组织。不仅仅重视目标关键词排搜索结果前列的 网站,更重视内容规划完善、行业权威度高的网站。 关键词 研究有一个时间成本的问题,族谱法能够指引分析者用最短 时间建立初步完整的关键词框架,远比拍脑袋、发散性调查 来得可靠。在此基础上如果能再进行直接用户调研,就更好 了。 二.搜索动机 关键词研究的重点是潜在用户产生与本站 服务相关的需求时会怎样检索,哪些检索词带来的访客对本 站具有最大的价值。因此,不同关键词背后的用户搜索动机 ,比流量更重要。选择关键词,首先是选择搜索动机。 在与 搜索动机选择匹配的关键词规划方面,"关键词族谱"能够 起到很好的指引作用。例如,很可能发现大量高价值的人群 并非直接搜索目标关键词而来,而是搜索其"孙子词"而来 (例如搜索下级产品)。 在本次研讨中,周凯强调"后装市 场客户群主要面对的是汽车装潢服务企业和终端消费者,目 前国内后装市场发展空间很大,他们应当是汽车音响企业开 展网络营销最主要的目标客户群";lenoza提示"如果是个人 用户查询汽车音响方面的关键词,其目的可能在于对自驾车 音响系统的改装 ";白开水重视"汽车配件代理商",都是 目的很清晰的搜索动机选择。 尤其周凯的报告,市场分析很 老到,值得再三体会。在选择搜索动机、决定获取相关流量 之后,最重要的决策是如何利用、转化搜索动机。除了常规 的商业转化,还有很多可以动脑筋的地方,Kyw进行了精彩 的讨论:"目前蛋糕还小,潜在用户处于懵懂状态,产品主

要还以线下销售为主。这种状态下,网站应多注重教育客户 的功能(告诉他们咱品牌的优势,让用户先了解我们的产品),不要做成传统的企业网站形式,定位行业门户较好。让 自己的品牌率先出现在潜在客户视线内(页面广告),几年 后市场逐渐成熟、网站人气也有了,到时候该网站就是竞争 的砝码,甚至可以卖对手的产品,这才是大公司所为,网站 价值就远远不仅是卖卖自身产品了。所以我建议把建站目标 定在:抢占潜在客户资源,让蛋糕在自己手中变大。" Chenggong也从经济分析角度,提出了很好的意见。 三.引 擎信息利用 引擎提供的相关关键词推荐,提供了很重要的信 息,遗憾的是,引擎的相关词推荐,只能找到字面相关的词 。这一方面远不如"族谱法",能够通过分析相关站点找到 字面完全不相关的高价值词。 百度等引擎提供的相关关键词 提供了检索量暗示,这个很重要,但也经常误导目标不清晰 的分析者,过多地考虑流量指标而非有效度。 我们建议关键 词分析要从访客需求结构性入手,不要把注意力放在流量上 , 也不要把过多注意力放在公认的关键词或客户提议的关键 词上。 古心神注意到 , "不同引擎的相关检索是不一样的" ,这一点非常有趣,不知道是引擎使用人群的差异还是推荐 算法上的差异。多看几个引擎的相关搜索,必有所获。 在关 键词选择中,十三秀才提醒,"一定要注意搜索的中文分词 技术可能会把你的关键字词分成若干的词语"。关于这一点 , seo怪才丘仕达有一个经典例子。 四.对站点统计信息的利 用 经常见到文章强调站点统计信息对于关键词策划的作用。 然而,对自己拥有的站点的统计数据,受站点历史的影响, 信息是不准确的,在关键词研究早期,站点统计数据只能让

你在改革中避免丢掉已经拥有的东西,而不能让你获得新的东西。所以在关键词研究早期没必要过多理会原来的统计数据。在新的关键词选择好、网站内容结构重组后,站点统计信息就很有用了,可以起到很好的检查作用。关键词检查的技巧和工具,可以参考何田以前的这篇文章。 五.总结过去,关于关键词策划的文章不算很多,实际案例更少。本期研讨,围绕一个具体题目"汽车音响",大家做了详细的分析。仔细观察每份报告的思路和发现,即使是老手,也会有收获。 因时间关系,本期总结与讨论比较匆忙,许多重要内容未及探讨。例如如何建立关键词的梯次结构,如何提高关键词的转化率,如何追究搜索动机后的实际需求,等等,有待以后探讨。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com