

单证员国际贸易实务的基本概念第三章第五节 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/478/2021\\_2022\\_\\_E5\\_8D\\_95\\_E8\\_AF\\_81\\_E5\\_91\\_98\\_E5\\_c32\\_478319.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/478/2021_2022__E5_8D_95_E8_AF_81_E5_91_98_E5_c32_478319.htm)

影响价格的因素主要有六个：商品的质量和档次(品质的优劣，档次的高低，包装的好坏，商标品牌的知名度等)；成交数量(买卖数量的多少)；运输距离的远近(远洋还是近洋)；交货地点和交货条件的要求(产地的远近，运输的要求和成交的贸易术语，交货的目的地港等)；商品供应季节性的差价(比如，农副/土畜产品是否在生产季节等)；支付条件和汇率变化的风险(支付条件用的是汇付，托收还是信用证?汇率变化的风险如何?)了

第六节、成本核算八、加强出口成本的核算出口成本的核算和分析要从以下几项指标上加以控制：出口总成本；出口销售外汇净收入；出口销售人民币净收入；出口商品换汇成本；出口商品盈亏率；出口换汇率；出口创汇率。要防止不计成本，不计盈亏，盲目追求成交数量和规模。有关的计算公式如下：出口商品盈亏率= 出口商品换汇成本= 出口换汇率= 出口创汇率= 100%

九、掌握不同贸易术语的换算方法在进出口贸易中，“贸易术语”代表了价格的构成，买卖双方费用的承担和手续承办以及风险承担的责任划分。因此，掌握不同贸易术语的换算方法十分重要。例如：CFR价=FOB价+运费CIF价=FOB价+CFR价-运费CIF价=FOB价=CIF价×[1(1+加成率)×保险费率]运费CFR价=CIF价×[1(1+加成率)×保险费率]十、买卖合同中的价格条款在国际货物买卖中，进出口商往往采用固定作价的方法，因此价格条款一般包括两项内容：货物单价(unit price)和货物总

值(totalamount)。单价表述有四要素：计量单位，单价金额，计价货币和贸易术语。总值就是单价同成交数量的乘积，即一笔交易的总金额。 > 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)