

律师怎么入世 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文
https://www.100test.com/kao_ti2020/480/2021_2022__E5_BE_8B_E5_B8_88_E6_80_8E_E4_c122_480767.htm WTO中国入世，最高人民法院更新和出台了上百部法规和解释意见，最高人民检察院检察官学院也组织专题研究应对变革，律师们开了个全国律协大会，在讨论律师事务所要不要做大，要不要专业化。事实证明入世以后，政府和企业面临多方面高频率冲突和纠纷，迫切需要高素质团队协作的律师提供法律服务，小作坊和单打独斗已无法适应市场经济的发展，中国的律师界自改革开放20年来，走过了合作制，合伙制两个台阶，现在是又一个重要的历史转折，引入公司化管理机制，与全球化规则接轨。合伙人，律师不好管 北京市的合伙所每年还在雨后春笋般的增加，20几岁的年轻律师摇身一变就成了合伙人，这在国外简直是不可想象的，年轻人自有道理，你看哪个所分配合理过？干的多拿的少，一级合伙人二级合伙人，进贡不过来，相反合伙人的资源和所的品牌又有多少利用价值，有些所就是农贸市场，律师是摆茄子摊黄瓜摊的小贩，合伙人是市场管理员，见面就收管理费，或者督促交税，至于经营状况和困难是你自己的事，管理员也轮流坐庄，一人一套政策，使用合伙人资源吧，对不起，另外付费。合伙人也烦着哪，我管你，我还忙着呢，我也有一摊业务，谁愿意管理，管理耽误办案子，就是耽误挣钱，我要摊费用，电脑人工房租水电，人少一点还可以管管，人多哪管的过来，一人一个脾气，小时候该家长老师教育的内容，一下都归我调理，没有必要，我也不必期待管理后的收益，市场会让你自生自灭，我再招好的就是了。再说我当年也是没人管，摸着成

长的，现在入律师行可比过去难多了，带你出师了你就自立门户了，没意思。新人，入门太难今年司考通过率只有7%，加上去年没考，平均也就是3.5%，我认识的小张考了306的高分，从5月开始，她向100家律师所发出求职信，只有两家有回复，跑了10几家所，得到一点提示，自己找案子来，找来就带你办，想当律师助理的太多了，指望学徒领薪水，难了。这位高分考生早已丧失了过关的喜悦，深刻的认识到入行的艰难。她的一个观点值得关注，其实实习律师和实习医师差不多，医师是人命关天，律师是罪与非罪，北京市卫生系统还政府下文，指定并资助医院必须接受医科毕业生实习，把临床各科过一遍，怎么实习律师要找关系找案源，是不是也要有点政府行为？的确，现在实习，随便挂个所，找个律师写个报告就算完事了，客户满不满意？过几个案子或几方面的案子算合格，是不是应该有基数？或者专业限制，只办一个专业的案子，出徒了只能干某方面的专职律师，不许万金油等等，这些都没有规定。全国有律师人才11万，10000人才摊上一个，其中一部分是未经考试，经考核授予资格的，难怪有的律师在名片上印上考号和执业号，毕竟律师资格考试已被公认为中国目前最难的考试，比高考的录取率低几倍。然而，就是这么俏一个职业，历年过关中竟有8万人没入行，其中不乏找不到所实习，或无案源，最后忍痛放弃的，政府职能部门如何管理？是不是缺乏宏观良性引导？一面是考过的难入门，一面是知识储备充足的人才经年考不过，WTO在呼唤人才，仅有的人才又要单干，这事儿到底怎么办。老百姓，好律师难找 张总的通讯器材公司现在成立了讨债部，由一位工程师老曹当部长，老曹为了1000多万的外债头发都

白了，40多个欠债的分布全国，老曹找过3家律师所，一家说认识法院执行庭的，挑了一宗证据全的起诉去了，半年了钱没要回来，一审二审又垫进不少律师费。第二家律师在报纸上登广告说可以风险代理，打回来给公司一半，后来发现桂林、九江、库尔勒太分散，律师又表示不干了。第三位律师说可以申请支付令或走简易程序，半个月就要回来，结果开庭那天，这位律师一上午跑两法院，开庭延期，申请执行又要先付费，张总指示不要律师，老曹自己办得了。王大夫最近很不痛快，她被黑中介骗了2万房租正窝火，慕名找到一家大律师所，律师嫌案子标地小不爱接，她又到法院咨询立案程序，门口遇到一法律顾问处的郭律师，把打官司的程序讲的头头是道，而且服务费只要800，王大夫为小心上当，还特意到顾问处的办公室交费，结果还是被蒙了，郭的电话没人接，办公室也被查封了。社区服务中心李主任说，其实社区法律服务大有可为，需求量也很大，只是标地小收费低，需要有团队管理的律师小组进驻社区，创造口碑和品牌，毕竟法律也是科学，需要专业化服务，现在好律师高高在上，不做百姓案子，给某些诉棍钻空子。公司化，怎么管理律师事务所也要引入职业经理人管理体系，律师管律师就象教授当校长、主任医师当院长一样，是计划经济的过度产物，律师的角色是技术专家，解决专业问题，把律师所交给MBA这些经理人去管理，是市场经济的大趋势。国外律师所都有个总经理，他负责一个叫管理委员会的机构，下设人力资源和财务部，前者负责招聘、培训、业绩考核，后者负责成本核算，投入产出，甚至帮助律师对客户进行财务诊断和提供解决方案。管理机构还设一个后勤中心，解决律师的一切后顾之

忧，提供高水平的服务，总经理的薪酬和合伙人一样高，同时是董事会的成员，参与企业发展决策。律师干吗呢？律师就一心一意办案子，律师隶属不同的专业委员会，都是专职律师，擅长房地产的就办房地产，擅长离婚就办离婚，甚至有专办离婚诉讼中房地产纠纷的律师，就象医生一样，眼科、皮科，专业化团队服务。律师的服务也从被动到主动，主动为客户提供解决方案，甚至参股到企业中共同成长。律师参政议政，为民众监督官员，为政府监督企业，切实有效的推进民主进程。具体到中国，在推行公司化管理同时，理顺律师行政管理，实行律师准入实习管理制度，推广规模化专业化管理的团队经验，在税收方面采取日本的年度职业计税制，和法律援助的税收减免，以调动律师为国家和公众服务的积极性。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com