

律师真的是棵摇钱树? PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/480/2021\\_2022\\_\\_E5\\_BE\\_8B\\_E5\\_B8\\_88\\_E7\\_9C\\_9F\\_E7\\_c122\\_480768.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/480/2021_2022__E5_BE_8B_E5_B8_88_E7_9C_9F_E7_c122_480768.htm) 前一阵子，遇见一位朋友，得知其通过了今年的司法考试，连忙道贺：“恭喜，恭喜，阁下可以去法院，检察院工作了。”谁知朋友并不领情：“哼！我才不去法院、检察院呢，我要去做律师，律师挣钱多啊！”“律师挣钱多”。呜呼，我欲无言。笔者也是一名律师，虽然当初考律师资格的初衷并不是为了挣大钱，但也做过一些美妙的梦。在梦中，律师雄才大略，上通天文，下晓地理，无所不知，是名副其实的杂家。每日里，行色匆匆，来去自由，不受时间和空间的限制，能最大程度地发挥个人的聪明才智，能让个人价值得到空前绝后的展现。然而，现实却总是和理想格格不入。上海市律师协会副会长吕红兵律师有一段话是这样概括律师行业的：律师服务是高智商的劳动，同时律师又是一种高风险、高成本、高税费、早期高投资（如必须通过统一考试，实习一年等）的职业。律师不是政府官员，国家对于律师事务所没有任何投资，也不对律师执业承担任何风险，律师需要自己养自己。有律师直言不讳地说：“当事人只看到律师收了多少费，以为这些钱都进了律师个人腰包，而看不到律师执业的成本。”说得真好，很真实的说出了律师职业的现状。现在，我们国家缺律师吗？不缺。不缺吗？缺。不缺打一些简单的民事纠纷，经济纠纷，刑事案件的律师。据有关部门调查，做这些业务的律师已达饱和。缺的是专家型律师，一些既懂法律，又懂相关专业的复合型人才。如果你是抱着发财的心来选择律师

这一职业的，我劝你三思而后行，因为有可能你的愿望实现不了，或者说，投入的成本太高，付出的代价太大。取得律师资格后，在实习期间，不能独立办案，要是老师业务繁忙，还好说，他或许分你一杯羹，但大多数情况是实习律师在实习期间根本拿不到一分钱。这一年的开销是不是成本。就是成了执业律师，这每年的执业费，加风险金动辄三、四千元，是不是成本。在做业务时，如果你仅靠应付考试时学的一些法律知识办案，那你只能做一些普通的收费较低，而且其他律师都会做的案子。你要想上一个台阶，提高自身的能力，不充电是不行的。而所里出资培训这样的好事不是天天都有，而且也不一定就轮得上你。没办法，为了日后的出人头地，你只能掏自己的腰包了。这些投入更要是计入成本当中。而这些金钱、精力投入进去，并不意味着就会得到你所期望的回报。风险和报酬是相伴而生的，二者的基本关系是要求的报酬越高，风险就越大。律师的收入到底是一个什么样的现状，我们不谈那些收入上百万的，也不说一些连基本生活都不能维持的，看平均水平。以南京市为例，这个城市不大不小，经济水平比北京，上海稍落后一些，比中西部地区又发达得多。在这个比较中庸的城市，据2001年统计数据表明，律师年收入平均4万多元。可以分析一下这个4万多元，它是一个做的还不错的律师一年的全部收入。这4万多元，首先要支付日常生活的各种必要开支，然后是执业费、风险金等。至于养老保险、医疗保险，事务所能办理的很少，基本上是自己解决。收入还算可以，但开销较大，福利较少，这是我们这个时代律师业的基本状况。所以律师尽管做的再好，也只算富裕者，离富有还差的远啦。所以做律师应该保

持一颗平常心。当理想与现实反差太大时，不要埋怨，不要放弃。考取资格，只是万里长征的第一步，就好比刚到了泰山脚下，要想领略那“会当凌绝顶，一览众山小”的旖旎风光，实现心中的梦，还须不断的努力，再努力。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)