

给自己鼓励，也给犹豫做律师的朋友鼓励！！PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/480/2021_2022__E7_BB_99_E8_87_AA_E5_B7_B1_E9_c36_480236.htm 各位经历了司考的同仁，肯定明白坚持就是胜利！没有人生下来就是不用努力的，相信连司考的艰苦都能忍耐，做律助初期的艰辛其实是对个人的最好锻炼，只有经过这种锻炼才能成为一个能够独当一面的律师！法律服务是种产品，市场固然重要的，但是没有优良的品质，当事人又怎样会找到你呢？人际的推广当然重要，但是如果没有自身的经验积累，相信即使有广泛的关系又能让当事人回头再找你吗？何况不是所有人开始都有社会关系和经验。跟的几个律师都说，千万不要在乎早期的薪金少，要先学做人，学做事，然后有了经验后再谈钱。在律所里面的律师，工作了两三年后，基本都有2 - 3万一个月，底薪4000。关键是熬过了做律助那个阶段，拿了执业证，认识的人多了，情况就会改观。广州一个律师笑说：“钱来得太慢了，所以我要独立执业！”他是一个没有关系的外地人，做了一年律助，就独立出来了。当然，这是一个广泛平面的一角，但是多少也让人鼓舞，正如法法所说，努力就有自己一片天！而且这是论才能，而不是公务员系统的论资排辈。所以律师vs公务员，我觉得在未来几年，律师的增值度肯定比公务员高，起码不比公务员差（在大城市），公务员可能要熬很多年才能升官才能晋升一点点工资，虽然起薪点高且稳定，但是增值度不高，不是多劳多得，而是拍马屁着有后台者上??这种黑规律在律师行业当中是极少存在的，而且律师行业所涉及的专业知识面肯定比法院检察院广很多很多

。“一个好的法官不一定是好的律师，但一个律师肯定可以成为一个好法官”。所以，选择安逸还是选择冒险，个人取向不同了。但是有一点肯定的是，风险越大，收益成正比上升。任何职业都会有风险，有机会成本，律师行业是风险小点，获益多点的行业。何况，可以用法律知识换取当事人的赞同，其实可以看作无本生利，不同于一般行业需要金钱投入才有盈利的可能性！综合说，选择律师行业因为我喜欢，选择公务员也是他人喜欢，这是一个围城关系，没有哪个好点哪个不好。个人努力了，经历了，就是富有的！我是一个普通的法学研究生，明天我就要开始这个传奇的经历了，祝福我把，为了那个时候的律师梦想！即使艰辛，无怨无悔。经验就是一笔很好的财富！这个过程无所失。给所有法专同仁一句话：《钢之炼金术士》中提到“人没有牺牲的话就什么都得不到，为了得到什么东西，就必须付出同等的代价，这就是炼金术的‘等价交换’原则”，所以今天的付出，就是明天的收获。相信自己，坚持理想，过程的艰辛将造就个人的完善，总有一天目标会实现，一切会好起来的。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com