

准律师们，你可知道沿海哪类律师最紧俏？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/480/2021\\_2022\\_\\_E5\\_87\\_86\\_E5\\_BE\\_8B\\_E5\\_B8\\_88\\_E4\\_c36\\_480395.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/480/2021_2022__E5_87_86_E5_BE_8B_E5_B8_88_E4_c36_480395.htm) 在沿海的城市里，深圳无疑是最有代表性的。深圳的外贸、招商引资历年居全国之首，几百家世界知名跨国公司在此设立了分支机构，金融、房地产、知识产权、高科技开发中的法律业务特别是涉外法律业务激增。去年，深圳3100名律师的总收入为10.6亿元人民币，人均年收入约为35万元。如此的高收入，吸引了大批律师到深圳等沿海地区创业。深圳对律师的需求，在一定程度上，代表了中国律师将来的发展方向。现在，沿海需要什么律师，深圳需要什么律师，哪类律师短缺，哪种业务最有发展前途？已成为律师和准律师朋友最为关心的问题。为此，记者采访了深圳市律师协会徐建会长。涉外律师最为紧俏 据徐建介绍，深圳律师业经历了25年的发展历程，已从初建时期的3人发展到今天的3300人，律师事务所207家，其中合伙制律师事务所194家，占全市律师事务所总数的95%。虽然深圳律师的平均收入较高，但业内也存在着苦乐不均、两极分化的情形。20%的律师拿走了10.6亿元市场总额的80%，人均年收入约为130万元。20%的律师，一年的收入在5万元以下。造成这种现象的主要原因是律师从事的专业不同，涉外律师紧俏并且收入很高，而从事一般民事代理的律师，竞争激烈而且收入较低。昔日的“万金油”律师，市场更是越来越小。中国加入WTO后，越来越多的外资进入中国市场，中国的企业也涌出国门寻找商机。无论是进来，还是出去，这些企业所面临的共同问题就是法律，而这些法律问题中的大

多数都属于涉外律师的工作范畴，如知识产权、涉外经济、国际贸易等。巨大的市场需求给涉外律师的业务拓展提供了契机，然而涉外律师人才却一直是我国律师行业的软肋。我国恢复律师制度才二十多年，既精通法律英语，熟悉国内外法律，又有涉外案件经验的律师可谓凤毛麟角。由于外语等门槛的阻碍，律师很少有能力和涉足涉外案件，业务领域相对狭窄，缺乏国际竞争力。按照我国政府的承诺，加入世贸组织后5年内开放律师服务领域，这就意味着，中国律师不用走出国门，就已经成为世界律师竞争的焦点。当有着先进管理经验和服务意识、精深专业知识和良好业务分工的外国律师进来后，我们如何应对？以最能体现跨国经贸法律实务的反倾销案件为例，温州日益成为国外对华设置贸易壁垒的重要涉案地区。先后有眼镜、打火机、鞋类等二十多种产品遭遇来自美国、欧盟、阿根廷、巴西等国家提起的反倾销调查，涉案企业三千七百多家，涉案金额近1.3亿美元。至今，26起案件温州仅应诉21起，胜诉只有6起。足见涉外律师的缺乏和涉外律师的水平令人担忧。据悉，在反倾销应诉中，应诉企业必须认真回答调查方政府的调查问卷，这是反倾销诉讼能否取得理想结果的关键。答卷也就因此占据了律师大部分的工作时间，由于语言方面的原因，很多律师根本无法完成答卷工作。广州去年引进外资31.6亿美元，引资项目1177个，进出口贸易额279亿美元，外资企业的工业生产总产值占广州工业生产总产值的60%。广州的涉外律师市场规模巨大，重大引资项目的谈判签约和大型国企的海外上市更是引人注目。但这样一块美味可口的蛋糕，中国律师却鲜有口福，更大的份额被外人拿走。徐建认为，由于在大宗复杂的跨国交易和高

新技术产业方面的专业知识和服务经验不足，缺乏国际谈判经验和从事国际律师业务的能力，所以中国律师在国际法律服务方面的竞争力较弱。涉外法律事务的增多给沿海和深圳律师的业务拓展提供了契机，因此熟悉世贸规则的复合型涉外律师将具有很大的发展空间。劳动法律师最短缺 随着经济的高速发展，国有企业劳动用工制度改革的深化及外商投资企业 在华投资规模的不断扩大，使得人才的使用成为社会的热点。企事业单位的劳动制度、人事管理、薪酬制定，也逐步向现代企业制度方向发展。在转折时期，劳动纠纷大量出现，劳动争议案件也呈现逐年上升和多样化的特点。工伤、同业禁止、保密、职业病等劳动仲裁案件呈现急速上升趋势。同时案件的标的也逐年攀高，给从业的劳动法律师提出了新的挑战。用人单位需要在现代的管理制度下建设与市场需 求相结合用人机制，而没有专业律师帮助把关，就不能防患于未然，劳动纠纷也就不可避免。深圳现有劳工1200万人，其中1000万人是外地劳工，对律师的需求是一个庞大的数字。与高端的涉外法律人才相比，劳动法专业律师面临紧缺但 少人问津的尴尬。近年来我国劳动争议案件以每年28%的速度增长，而深圳的劳动争议案件占全国总量的10%。在深圳的207家注册律师事务所中，很少有律师所将擅长办理劳动争 议案件做自己的招牌。深圳律师仅有不足10%的人以打劳动官司为自己的主业，大部分律师只是顺手做做而已。据了解，因经济效益差、诉讼时间相对较长等原因，不少律师不愿代理劳动争议案件。徐建说，前不久，深圳设立了广东劳维 律师事务所，顾名思义就是提供劳动维权的律师事务所，这也是全国第一家劳动维权的 专业律师事务所。律所成立后，

对外公开招聘律师加盟。但迄今为止，只有4个律师报名参加。这反映出律师不愿打劳动官司的现状，也折射出劳动法专业律师的巨大缺口。作为律协会会长，他建议新入行的律师，不妨从劳动争议案件起步，一步一个脚印打出自己的天下。精于劳动法专业技能，专门从事劳动争议案件的律师在沿海应该很有发展前景。专业化是发展方向 徐建介绍说，深圳的法律服务市场逐渐成熟，原来那种综合性律师事务所已经不再适应市场的需求，专业化是深圳律师所和律师的发展方向。比如，在专利代理方面，这几年我国专利事业发展是历史上的最好时期之一，发明专利处于持续快速增长态势。至少在2010年前，我国专利申请量都将保持快速的、大幅度的增长。近年来，深圳市专利申请量、授予量上升非常快，目前，在全国大中城市排名中已稳居第三位。去年，全市专利申请量已达1.5万件，而且还在急剧上升，这对专利代理有着广泛的市场需求。而目前深圳正式注册的专利代理机构只有十多家，在这样一个科技发达、技术创新活跃的城市，专利代理、商标代理商机巨大，对优秀专利代理律师的需求非常迫切。上海作为一个海港城市，一个国际大都市，海事案件众多且复杂。上海海事法院建院至今共受理一审、执行等各类海事案件近1万件，结案标的总额为人民币50亿元。案件涉及亚、欧、美洲四十多个国家和地区，包括世界上主要的海运和贸易国家。有了这样一个市场，自然形成了以海事为主要业务的专业律师事务所。市场的需求决定专业的分工，现在，上海已经出现了一批证券、金融、房地产、知识产权、刑事、合同法等领域独领风骚的专业律师事务所。徐建表示，律师专业化，是律师发展的一个方向。20年前可以不分律师

专业化，20年后的今天则必须划分。现在的律所由于混合经营，致使律师从业泛而不精，办案成本较高。为改变这种现状，深圳律协准备在3到5年实现律师和律师事务所的专业化。要求大的律师事务所像医院一样，设立门类齐全的专业部门。小的律师事务所要建成有特点、有专长的专业所。而对于律师，则在入行2到3年后，选择自己的专业主攻方向。目前已经有16家律师所向律协表示自愿改制为专业化律师事务所，三百多名律师愿意加入或组建专业化律师事务所。深圳5年内有望率先组建刑事、行政、婚姻、房产等10个方向的专业律师事务所。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)