

艰难而卓越的律师生涯(二) PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/481/2021_2022__E8_89_B0_E9_9A_BE_E8_80_8C_E5_c122_481168.htm

第二章 艰难的实习
律师生涯 在经历通过律考后的短期高度兴奋期和放松后,春节上班后我便开始了漫无边际的律师助理的求职生涯,因为根据《律师法》相关规定,有律师资格的要想获得律师执业证也就是成为一名真正的律师,必须首先在律师事务所实习一年!起初的我与大部分通过律考的人一样,自我感觉相当的好,认为本人既有理工可的背景和工程项目的工作经历,又有比较不错英语能力,在加上通过律考只有10%的低比例,找一家不错的律师事务所应当不会是一件难的事情。于是我便制作了中英文简历并且附上“较高”的工资要求(其实与我原工资相比,还是比较低的)开始发求职信,但发出去的求职信好象都石沉大海-一去而不复返!我一直问自己:到底是什么原因呢?是不是简历有问题?工资要求太高?还是因为我的非法学大学学历背景?于是我对简历重新进行了修改和调整,后来干脆就把工资要求去掉。这样发出去的求职信渐渐有了回应:有的很客气的表示对自己的能力表示认可,但因暂时不需要而回绝;有的表示可以帮助获得律师执业证,但怕自己承受不了前后悬殊的工资差别建议兼职实习等获得执业证后在正式到事务所来上班;有的则问你是否有较大的案源;有的表示来实习可以但没工资的,最多交付四金...,这其中有我社会上去应聘的,有亲戚朋友介绍的,但当初年轻气盛的我,怎能容忍社会对我的如此轻视!于是我继续到处求职,依据是到处碰壁。直到有一次接到一家事务所非常客

气的面试电话，我已感动的不知如何是好便按约参加面试，那是一家位于人民广场的律师事务所，当天来参加面试的人也挺多，但最终在我和其他3人被当场录用并要求尽快到所上班（对工资要求当然不高，基本生活费而已！）。在得到这家事务所招聘人员尽快辞职以便办理律师实习证的承诺后，我以为我终于得到了机会和赏识。于是马上辞去了工作到这家所来上班。来以后才发现，这家所原来是上海规模最大的一家律师事务所，有合伙人20多人，其他专业律师80多人，象我这样的律师助理有100多人，里面有许多从欧美留学归来的大律师，坐在我旁边的居然是从德国留学归来的法学博士！我们4个助理为一个专业律师团队工作，主要想开发一些新的律师业务。于是我有开始了朝九晚五的上班，有的时候很忙，忙于制作一些法律文本有时甚至加班到深夜，有的时候很空，只好和同组或附近的其他助理聊天，渐渐地对律师行业的现状有了一点了解：1。象本所的合伙律师一般一年能做到几十万到几百万/年；2。那些刚刚拿到律师执业证的律师，自己没有业务来源，只好继续做律师助理，拿着比我们稍高一点的工资和自己开发案件的很低的提成，每天忙的与我们差不多，只不过多了一份执业证，这样的生涯最起码要过上3年时间；3。渐渐有案源的聘用律师可以申请做提成律师，但需自己承担分摊的成本（约3万元/年），同时可以做一些合伙律师需跑腿的案子，这部分人年龄从30几岁到50几岁都有，学历从本科到留洋博士，但所占比例不大，人数不超过合伙人。合伙人有很忙的，很少进所或是来去充充的，有很空的，天天看到他拿着一叠报纸到卫生间一坐就是几个小时（后来才知道他是全国有名的股民律师）。提成律师们更

是难得觅见?大概为案源在外到处奔波吧!那写聘用律师则是满嘴的不满-很低的工资而做不完的工作?典型的廉价劳动力!而我们这帮律师助理中已考出律师资格的,则想快一点拿到执业证再讲,没考出资格证的,则在空余时间抓紧时间复习迎考。时间也真过的快,一眨眼已是过去了三个月,有的时候是很忙,但不知在忙啥?为谁在忙?三个月的实习生涯连案卷也没看到过,“客户”倒是见过一次,是导师要我送事务所简介和法律顾问合同样本过去,平时忙的要么做文本,要么查询和整理法规,感觉有回到了足不出户的学生时代。但最总使我下定决心离开这家所的,不是对律师工作前途的迷茫(那时候还未到能感到迷茫的时候),也不是对现有工作待遇和内容的不满,心想等拿到执业证再将,而是指导律师对自己申办实习律师证一事的一拖再拖,劳动合同也是一直未签,面试录用时承诺上班后即去办理,来上班后又以资格证未颁发为由拖办,等资格证下来后又以三个月试用期未满足唐塞,现在三个月试用期已到,我又马上要求办理实习证,没想到他们又以其他事由来为难我,同组的其他人敢怒而不敢言,而我毅然离开了这家所谓的著名大所并且凭着自己对劳动法的理解运用拿到了指导律师并不想支付的一小笔补充金。我又回到了从前漫无边际的律师助理的求职生涯,恰逢六月初夏,随着时间的一天天过逝但面对没有结果的未来,我的心情也如同着炎炎夏日变的越来越急躁,面对原国企同事的询问,面对父母的无法交代,我真的不知道到底路在何方!好几次,我已准备放弃这可恶的律师并已开始应聘社会其他工作时,我好几次问自己:“你真的甘心就此放弃吗?”“不,我不甘心”,我每次都这样回答自己!真是“

山穷水尽疑无路，柳暗花明又一春”，在我最绝望的时候，在我到人才市场那幢大楼办人事手续时到一家事务所不经意的投放简历的时候，命运的天平开始朝我这边倾斜：不几天通知我去面试。我整装去了，接待我的是一位四十岁左右的律师（也就是我后来的导师），面试进行的相当顺利，没想到的是他最后看着我的简历问我：“你在之前为何先后在多家单位上班，是不是喜欢跳来跳去？”我当时一怔，但马上反应过来回答：“是因为我以后打算做律师的，所以想在这之前到不同的单位多积累点社会经验而已，我想这从事律师工作是会有帮助的”（后来这句话被印证了，这当然是后话）。我顺利地通过了首轮面试，但在结束时，他又讲了一句：“你虽然通过了律考，但毕竟不是科班出身，你是不是适合做律师下次再考一次”。当时我心里很不服气，心想你自己也不是读法律的就适合当律师了。没过几天便通知我去考试，我不服气管不服气还是去考试了，那是一些案例分析，我最擅长的当然难不到我；后来有通知我去专业法律英语翻译，一般也难不到我。就这样经过前后三轮的考核后，如我的导师开玩笑的讲，我于9月1日向学生一样报到了。签订劳动合同时，我没提任何要求，只要求能立即申办实习证，导师也口头爽快地答应了。导师也给我提了一个额外要求：每个月出完成交付的任务之外，还应自己开发业务接案子-为1年后的独立执业作铺垫，我想对自己没坏处，也答应了。没想到的是，来不及等我熟悉了解这家所，上班后便是马不停蹄的跟着导师东奔西走地办起各种案件来了。这是一家新重组的事务所，总共只有3个执业律师，除主任即我的导师外，其余两名也是执业没几年的律师，我导师原带有两名助理

，现一名刚独立执业，加上新加盟的我，共计6个专业人员。另一名助理是复旦大学双学士，与我同龄，导师较为器重，但他做喜欢项目的非诉律师，不喜欢做诉讼律师，而我导师当时乃至现在的主要案件还是经济案件的协调/诉讼。我们当时条件相当艰苦，一个月的薪水，出去扣除的四金，还只剩300多元，这300多元支付每月的交通费和手机费也不够，那每个月至少1000多元的房租费和生活费又怎么办呢？我还好，凭着前几年不错的工资有可以垫付几年的资本，我的那位助理同事可苦了，一方面之前只工作过一年，积蓄几乎没有，现又是这样的景况，生活真是寒酸啊，连我导师也看下去借钱给他买手机，但他有怕付不起手机费而不感买，但律师没有手机又如何与客户保持联系呢？我及时适应了导师的工作作风，直接参与了导师开发，承接和办理案子的全过程，这在我之前的那家所是不可想象的！在无任务和平时又主动去开发一些小案子，也经常跑道法院咨询室去承揽业务？这样居然也接到了一些尽管很烦琐的小案子。因为多数为公司之间的欠款纠纷，好多在外地，于是和导师两人天南地北地跑，有的时候经常是半夜调火车，有的时候刚回来有出发了。在这亲历的办案过程中，一方面我靠自己不错的悟性和理解能力，另一方面靠导师毫无保留的指导，我成长相当迅速：独自成功协调了好几起案件，特别是在导师到北京参加高级律师培训期间，我是单独代导师办理了一些案件（多为不需执业证的协调/执行案件）。就在我实习期满前一个月，导师特地指派我和和其合作办案的另一位律师到东北三省催讨货款欠款，在这近一个月的办案期间，我充分运用了近一年实习从导师身上学到的办案技能，又灵活结合案件和欠款

单位的实际情况，成功回收了一部分货款，为导师以后巩固发展这个大客户立下了汗马功劳。在此对导师给予的上述办案机会表示衷心的感谢！回到上海不久，我便拿到了心仪已久的烫印“中华人民共和国国徽”的红色中华人民共和国律师执业证，用我导师的话来说是价值百万的证书，对男人来讲，也是和结婚证一样重要的红色PASS！这当然需要用自己的执业业绩来证明的，而不是拿到律师执业证后简单的兴奋和激动！没过几周，导师便召开合作人会议，同意我次月独立执业并加入合作人，停发工资。真正的律师生涯就这样开始了，真正的挑战也来临了！鲁迅说过：“真正的勇士，敢于面对直面惨淡的人生，敢于正视淋漓的鲜血！”你是真正的勇士，真正的执业律师吗？100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com