

我给当事人讲了个故事。 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/481/2021_2022__E6_88_91_E7_BB_99_E5_BD_93_E4_c122_481478.htm 一家公司欲聘我为常年法律顾问，应约来到老板办公室。寒暄落座后，召集了人事、办公、经营、秘书等部门负责人一起与我商讨具体服务、收费事宜，席间详尽的解答了各个方面的疑问、要求，对方也谈了一些在经营中遇到的经验教训，总之，需要一位精通法律方面专业知识的人士来为公司经营服务，但是谈到具体收费问题上，双方认识差异很大，谈判进行的十分艰难，本人一边商谈一边考虑突破方法。突然灵机一动，说到“虽然收费问题达不成一致，但通过刚才的商谈，我感到大家对我的印象和专业能力都还是认同的，所以不管结果如何，我还是十分感谢老板和大家对我的认可、信任，否则也不会浪费各位的宝贵时间来与我谈这么多，没关系，买卖不成朋友在，大家也没必要太严肃，我讲个段子，大家轻松一下。”老板诧异的看了我一眼说“好啊，我们听听，放松一下。”我开讲“说有一个旅游团，在导游的带领下游览一座有名的地下迷宫，在漆黑的洞中走了好长时间，阴森恐怖的气氛十分压抑，突然，一个游客用手电照到了几具骷髅，游客吓的惊声四起，忙叫导游来看，一个游客问导游这是怎么回事，导游想了想说，估计这几个人是游客，因为太仔细，不舍的花钱请导游，才落的如此下场……。”半天才听老板开口，“呵呵，大家感觉怎么样。”无人应答，……，我今天完成了一笔新业务。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com