

单打独斗，你能撑多久？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/481/2021_2022__E5_8D_95_E6_89_93_E7_8B_AC_E6_c122_481779.htm 我友黄律师从事律师工作已经15个年头了，各种类型的案件办得不计其数，但律师事务所也换了四个了。近日，他对我说，要自己单独成立一个所，不与别人合伙了。我问，收入如何？答，每况愈下，艰难度日。我想这可能是他个性太强，不能与人为伍造成的，联想到现在的律师事务所越来越多，规模越来越小，人员变动也越来越快的现状，又觉得类似黄律师的人应不在少数。笔者去过医院，看到的是分类齐全的各类科室，有外科、内科、儿童科等等，同样是一门医学为什么要分这么细呢？笔者去过法院，看到的是刑庭、民庭、经济庭、少年庭等等，同样是法学，法院为什么也要分这么细呢？笔者去过一些律师事务所，看到的是一间屋三个人，不分门不别类，里面坐着“全能”律师，不论什么案件，问他们能办否？回答都是“没问题”。我不禁又要问，律师，你真的什么案件都精通吗？什么案件都精通的律师让当事人怎么能相信，他又怎么会把自己的官司交给你打呢？这样的律师所做的多是“一锤子买卖”，后续案源从何谈起？曾听说有的法官看不起律师，说律师是“万金油”，样样通，样样松。细想不无道理，试想，一个人的精力和知识面是有限的，某一专业庭的法官，从事某类案件的审理多年，他的业务难道不如你早晚办一次这类案件的律师强吗？律师的专长是懂法律，但我国的法律法规规章多如牛毛，你都懂吗？对外开放、WTO、涉外案件增多，外国的法律比牛毛还多，你都懂吗？可见，

律师事务所的规模化、律师的专业化应该提到议事日程上来了。导致目前律师事务所难以向规模化发展的原因有四：一是我国经济发展落后，聘请律师维护自身合法权益的群众尚未达到一定数量，小规模的法律师所维持“小农意识”的当事人还有生存的土壤。二是律师管理机制尚不完善，大规模的律师所运作规范，操作就相对不灵活，不如小所“打一枪换一个地方”更容易。三是法律服务市场竞争无序，小所因规模小，管理成本、运作成本相对较低，同一个案件只要给钱就办，质量如何办了再说，大规模的律师所就不同了，低于一定数额的收费就不能承办，不然就要亏本。四是部分律师自身原因。如有的律师自我感觉良好，称自己是“自由执业者”，不愿接受他人管理（包括律师协会、司法行政机关的管理），不断更换律师所，这种人认识不到团队的力量，只愿做“狐胆英雄”，我友黄律师是也。俗话说，“众人拾柴火焰高”、“众人划桨开大船”，这个道理没有人不明白，作为高智商人群的律师更应该明白，虽然目前有这样或那样的原因阻碍了律师事务所向规模化发展的道路，但不容置疑的是，律师事务所向规模化发展是律师事业发展的必然。同时，在向规模化发展的进程中，律师事务所还要向规范、品牌化、外向化、专业化的方向迈进。这样的律师所相对于单打独斗的律师具有更强的专业知识，更多的社会资源，更大的竞争优势，更广的生存空间。因此，如果黄律师同好们还坚持单打独斗的话，我不禁要问：你能撑多久？（作者：张志龙，江苏徐州铜山县司法局）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com