

年轻律师必修课8:戏说“海”里两类人 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/484/2021_2022__E5_B9_B4_E8_BD_BB_E5_BE_8B_E5_c122_484147.htm ?? 律师做到一定程度，极容易受到诱惑，那种长了点儿本事就想脱离这行，在更大的资源配置平台上“长袖起舞”的诱惑。而在当今的社会背景下，这种诱惑产生机率相对多的领域是“海”里商海里。于是有的律师心动了，有的甚至动身了。但一旦进入后，却又总也忘不了当初那种做律师的感觉，有时甚至觉得“曾经沧海难为水，除却巫山不是云”。究竟为什么，自己都说不清。而那种诱惑，对于有的年轻律师来说，又影影绰绰的，心痒痒的，却又无胆一试，那种患得患失，会成为自己成长路上的“心魔”。让咱们来看看吧。人活着究竟为了什么？说得质朴点，是为了“幸福”；而究竟什么是“幸福”？答案是遗憾越少越幸福。那么，如何减少遗憾？方法只有一个尽量多地做自己想做的事，而且尽量多的做成。人生不同的阶段，有不同的风景，翩翩过去，只在心中留下淡淡的痕。而这道“痕”是什么？是“感觉”，是那种让自己参悟人生“幸福”的感觉，百味尽在其中。而那种甜的美的感觉，往往产生在自己本性最大限度释放的那一刻。而职业，是释放自己本性的“载体”。为什么有的人喜欢干这行，而有的人却喜欢那行，究其本质，是两个人的本性不同，追求“感觉”的路径与方式不同。那么，律师这个职业究竟能给选择它的人什么样的感觉呢？八个字：“独立自主，自由自在”。真的吗？凡事绝则偏。这种感觉，是相对而言的。且看“海”里的两类人老板与打工的。第一类：老板 老板较之于

打工者“牛”，究其原因，是因为他是生产资料的所有者。所有权的四项基本权能：占有、使用、收益、处分，他可以任意行使。这东西、这公司是我的，我想怎么着就怎么着，你管着吗？这种随心所欲的滋味爽！但是，当老板得有两种基本而且重要的能力：决策能力、组织能力。组织能力当然是组织事、识别人、组织人的能力，需形思缜密，达到商业目的，这种能力是可以练出来的。而决策能力，则是要目光如炬，穿过市场的层层迷雾，于万马军中，直取对方大旗的能力，拍板这件事到底是“干”还是“不干”，进而“怎么干”的能力。这是当老板的核心。而不巧的是，这种能力是练不出来的天赋耳。曾与王力先生戏言至此，王力先生精辟生动地描述道：“人，小聪明多，大主意少。去哪儿，都不知道。而一旦有一个大明白人，告你说去何处，得，你看吧，骑车的、打的、开车的、腿儿着的，全来了，用什么方式去，他比你明白，这都不用教，难就难在开始那一下”。而“开始那一下”是什么？是决策力。因此，想当老板的朋友，琢磨琢磨，“开始那一下”你行吗？第二类：打工的。打工的，有可能做的职位很高，甚至叫“打工皇帝”，但还是“职业经理人”。不冒投资失败的风险，替老板完成决策后的执行事务。这样的职业决定了打工一族的人性要求：忠诚与服从。忠诚意味着从属，服从意味着奴性。话糙理直。你看，哪一个私企里是民主的？老板不高兴就可以“开”你，即便你很有价值。“我愿意，你管着吗”他还是那话。本来嘛，因为人家是老板，是所有者，占有、使用、收益、处分嘛。这就是商海里许多所有权集中的利益集团中漫画式的写照，真实、好笑而又残酷。即便是素质、修养极好的企业

主，不把所有者权益写在脸上，但当他面对靠他吃饭的打工者时，这种本质上的权威与压力，仍让人感到“明明白白你的心”。为什么？就因为他是老板，拥有着赖以生存和发展的生产资料，以及相应的风险，而且，仍然在市场里“活着”。没错，承担着巨大的市场风险，却依然“活着”，这就是在“海”里最大的本事。那能够做到这点的本质原因就是决策力。面对这个，不服不行。也就因为这一点，老板可以“掩面以长笑兮，哀民生之多艰”。决策力，决策力，就这么简单吗？当然不是，如果非要在前面加一个限定词的话，那一定是“确保活着的”决策力。多新鲜呀，有几个决策是为了“不活”呢？所以说，没那金钢钻，别揽磁器活儿。如果缺乏那种当一个“活着”的老板的决策力，那就只能“屈尊”，去当“打工者”了。打工嘛，反正不是为自己干，差不多就行。这是一个一般打工者的心态，用我们的话，叫没有进取心，那怎么行？好，有进取心，而且很强，又能怎么样？于是有的人真就不平衡了，而且很不平衡，天天苦恼而愤懑地问自己“凭什么”？！于是“愤青”这个词儿出现了，而且有的人一“愤”时间还挺长唉，莫道不销魂，帘卷西风，人比黄花瘦啊。有一本风靡全球的紫色小书《穷爸爸，富爸爸》，第二集，作者将社会人群分为四个“象限”，其实就是四类：被雇佣者、自我雇佣者、企业家、投资者。那其中说的道道儿和我们刚才讨论的是同一内容，建议大家找来看一看。律师，专业人士，自我雇佣者。接手一个案子被授权后自己决定怎么办独立自主；有了自己的客户群生存命脉握在自己手里自由自在。这就是这个“自由职业”独特魅力之所在。无老板“风险”之乱心，无打工者“从属”之

劳形，谈话有鸿儒，往来也有白丁。观人生百态，品世态炎凉，却永远“站着说话不腰疼”，这种感觉“虽南面王而不易”。今儿这篇话，怎么听怎么像拉家常，怎么看，怎么觉得有点“问题”。没错，这的确是问题。因为面对职业外的“诱惑”时，心痒痒，却又说不清的，那才是最大的问题。索性，不妨，把心底里的底牌掀开来瞧瞧，反正大家都是干这个的，谁不明白谁那点事儿呀？总听人歌唱爱情，尤其是纯真的爱情，因为那难得。要不，怎么没人歌唱桌椅板凳呢？终于有人唱桌子了，却还是“同桌的你”。抉择，是每一个人时常面对的困境，所以，明智的抉择才显得可贵。对此，年轻律师尤甚。但偏偏有人得陇望蜀，见异思迁。喀嚓，拿镜子一照，方知以铜为镜，以人为镜，以史为镜，真的可以正衣冠，知得失，识兴衰。想想，呵呵。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com