律师是什么商人？法律人？PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/484/2021_2022__E5_BE_8B_E5_B8_88_E6_98_AF_E4_c122_484724.htm 很多律师有一个疑问：律师首先是商人还是法律人呢？律师是以自己的知识、智慧和专业技能为社会提供法律服务从而赚取收入的人。有很多律师更愿意说自己是法律人否认自己是商人。我倒觉得，要回答律师首先是商人还是法律人这样的问题，就如同回答比尔·盖茨究竟首先是商人还是软件设计师或者是慈善家一样困难。1975年，比尔·盖茨和好友一起创建微软公司。在计算机将成为每个家庭、每个办公室中最重要工具的信念引导下，他们开始为个人计算机开发软件。在比尔·盖茨的领导下，微软持续地发展改进软件技术，使软件更加易用，更省钱和更富于乐趣。从而使微软公司成为提供个人和商业计算机软件服务和Internet技术的世界范围内的领导者。在销售技术和服务的过程中，比尔·盖茨36岁时成为世界上最年轻的亿万富翁，到1994年已成为世界首富。但是，比尔·盖茨声称，将不留一分钱给他的后代并准备把自己95%的财富捐赠给慈善机构。2006年6月15日，盖茨宣布他将在今后两年内淡出微软公司日常事务，以便把主要精力集中在卫生及教育慈善事业上。从比尔·盖茨的多面性来看律师，律师其实也不是单一性的，律师提供的是法律服务，当然是个法律人，但是，律师在提供法律服务的同时，增进了社会的福利，为社会创造了价值，所以，他也应该得到经济回报。等他积累了雄厚的物质基础和专业知识后，他就可以创立律师事务所，聘用更多的律师在共同的执业理念下一起来为社会提供法律服务，从

而形成品牌影响和规模效应。这样的法律品牌，从经济学角度来说，和商业品牌是相同的。所以，一个好的律师，应该也是一个好的商人。但是，为什么现在有些律师，只承认自己是法律人，羞于谈及律师的商业属性呢？其实，是认识陷入了误区。商人和奸商是两个概念，一般来说，商人也要讲职业操守和道德底线的，他要发展壮大他的话，一定要讲诚信、讲规则，童叟无欺、货真价实，不能搞假冒伪劣，这就是商业道德。只有奸商才会昧着良心赚钱。刻意回避律师商业属性的人，很可能是把商人等同于奸商了。其实，商人在我们的社会生活中起着很重要的作用。就如同比尔·盖茨，他的软件能普及到全世界，靠的就是商业手段和他本人的商业才能。你说，他作为软件设计师对社会贡献大呢？还是他作为商人对社会贡献大？我认为应该是后者。现在，有商业才能的律师不是多了，而是太少了。真正能提供高质量法律服务、有高信誉度法律品牌及规模效益的律师事务所，不是多了，而是少了。我认为，讲诚信、讲规则，童叟无欺、货真价实，并善于拓展品牌影响的律师是越多越好，这样的律师越多，社会能够得到的法律服务质量就越高，社会的法律环境就愈加优良。我们要反对的只是昧着良心、打着法律服务的幌子乘人之危，大赚黑心钱的奸商式的律师。他们眼睛里看见的只有金钱，法律只是用来装装门面的，就像一件冠冕堂皇的外衣。好在这样的奸商式律师只是个别的。所以，我们要从思想上正本清源，倡导律师既是法律人也是商人，说得更明白点，律师界的领军人物也应该有比尔·盖茨的特质。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com