

老鸦私坊话：一张价值不菲的律师名片 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/484/2021_2022__E8_80_81_E9_B8_A6_E7_A7_81_E5_c122_484922.htm 律师的营销无时不在，同时，律师的营销无处不有。坐在温馨的办公室被一个保护罩裹得严严实实，天上即使有馅饼掉下也砸不到你头上。大凡年轻律师，特别是实习律师，为了表示对老师的谦恭和对自己实习工作的重视，大多会老老实实坐在办公室，拿着一本法律书，正襟危坐，等待老律师的召唤，鲜有主动出击，自我营销的。实习律师只可能给老律师写个诉状，跑个腿，真正能学到有价值的东西并不多。一方面是一些老律师不乐意传帮带，生怕多了一个竞争对手，挤掉了自己的饭碗；另一方可能是司法现状的问题，老律师的案源还岌岌可危，吃了上顿，没有下顿，还会拿出案源交给年轻律师？如果老律师注意教会猫捉老鼠的捕食方法，注意教会年轻律师营销的策略，那么年轻律师凭气力跑案件，老律师凭经验做案件，二者相得益彰，律师业可能会有惊人发展。大概是2003年，开物律师集团进了不少年轻律师，我记得有从企业改行的刘广杰律师，有从华信学院辞掉大学老师转行的韩群长律师，等等。他们初来乍到律师事务所，不知道律师工作从何起步。整日呆在办公室吧，总不是个办法。他们过来请教我这个老律师。我便告诉他们：既然你们能够顺利通过司法资格考试，而且在企业、在大学工作多年，证明你们已经有较多的实践经验。目前绝大多数律师奇缺的不是有真本领办理案件，而是如何将案件拿来。只有有了案件，你才可以有真枪实弹操作的机会，只有有了案件，你才可以有受益。企业有

市场营销，律师也应当走出去进行律师营销。他们又问如何营销？我就告诉他们，北京有个著名大律师叫岳成，通过与媒体联姻的方法，很快打出知名度，很快占领市场，要不咱们就先从模仿复制开始？模仿成功，复制成功，是成功的捷径。于是，两位律师便开始行动，拿住电话簿，细细研究，分门别类，将在郑州的媒体的名称、地址、负责人、联系电话逐一摘抄，制成表格。接着，我便带着两位“高徒”四处游说。当时的模式是，我们给媒体免费做法律顾问，解答客户的法律咨询，媒体给我们免费宣传。由于开物律师集团是司法部的部级文明所，一些媒体还是很认账的，恭敬递上宣传材料、简介，竟然不仅收获尊敬，还收获了几个顾问点。法律顾问单位《妇女生活》、《明星》杂志社都是我们那个时候签下来的。记得那年的非典时期，我们几个觉得闷得慌，便决定再到一些媒体推销自己。我们选择了一本在法律界有影响力的《法制世界》作为目标。到《法制世界》杂志社以后，由于是非典时期，每一个进出的人都要登记，登记以后，我们便贸然去找总编。由于总编开会，需要我们等待少许，从企业出来的刘广杰律师便下楼，找到门口负责进出登记的保安，二人便你一言、我一语，攀谈起来，最后刘广杰律师郑重将自己的一张名片送上，保安欣然接受。几天过后，一个当事人竟打电话，说《法制世界》的保安让其找刘律师办案，我们大喜过望。刘广杰和我一道接待了当事人。原来这是一个受害人家属，在非典时期，喝防非典药品，造成两个人死亡。非典时期，有关非典的事件可以说非常敏感，当地政府便极力压制，生怕被上级知道，动了自己的乌纱帽。但是医药公司的直接责任人员，只顾维护政府一方，受害

人一方却没有给予及时赔偿。受害方找他们多次理论，他们急了，竟然说，宁可把钱摔到司法机关，也不愿意给受害方。因为非典案件是烫山芋，谁都不愿意管，都想大事化小，小事化了，受害方在当地告状无门，就不得不找到上级媒体反映。我觉得若是刑事案件，被害人可以提起附带民事诉讼，若是侵权纠纷，被害人可以聘请律师进行民事代理。刘广杰律师私下问我这个案件能否接受，我告诉他该案件完全可以拿下。刘广杰律师便充分施展了企业业务员的口才，折服了当事人，迅速办理了委托代理手续。喝防非典药品，喝死两条人命，在那个特殊时期，可以说是一大新闻，由新闻操作价值。我将这一新闻透漏给《今日安报》的记者，记者也饶有兴趣，我们遂冒着非典危险，结伴前往案件发生地。律师出面要打官司，记者要新闻报道，当地政府慌了，坐不住了，立即通知医药公司等有关部门，责令迅速处理此事。我们尚未返回郑州，对被害人赔偿的款已经到位，我们可以说打了一个短平快胜仗，当然也得到了约定的不菲的律师费。这个案件说白了就是一张名片带来的，好像是拾得的，其实蕴含着律师的营销策略。由于《法制世界》是法律刊物，肯定有一些有影响的疑难案件找到《法制世界》。想进入《法制世界》，又需要经过门岗一关，所以刘广杰律师将名片郑重交给门岗真是聪明之举。思来想去，律师的案件往往带有一定偶然性，但是偶然中间又蕴含必然。律师只有牢记营销意识，随时随地，看准对象营销，说不定就会有意想不到的惊喜。年轻律师不要扼腕叹息，不要怨天尤人。只要勤于思考，大胆出击，那天你也会觉得，干律师没有什么难的。刘广杰、韩群长两位确实可以说是年轻律师的佼佼者，很遗憾

的是，刘广杰律师后来又改行到一家大公司当了老总，韩群长律师又转行到法院当了一名出色的法官。律师界少了两位优秀的年轻律师，企业界多了一个有律师资格的优秀企业家，法院多了一位有律师经历的年轻优秀法官。谨以此篇短文表示对两位美好的祝福。（作者：段建国，开物律师集团北京事务所副主任）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com