

老鸦私坊话：法庭是律师最好的直销场所 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/484/2021\\_2022\\_\\_E8\\_80\\_81\\_E9\\_B8\\_A6\\_E7\\_A7\\_81\\_E5\\_c122\\_484923.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/484/2021_2022__E8_80_81_E9_B8_A6_E7_A7_81_E5_c122_484923.htm) 法庭是审判案件的地方。正因为它是控方、辩方同台竞技、一展高下的地方，所以也成为律师直销的最理想场所。从某种意义上讲，法庭就是舞台，法官、公诉人、辩护人、当事人、代理人悉数登场，尽自己所能，挥洒自如，进行表演。法庭有时又像体育竞技场，似乎总会分出胜负、高低、上下。律师只要一登上法庭，无论你自己怎么想象，律师无疑就是主角，绝非法庭的配角。在法庭上，法官在看律师，公诉人在看律师，当事人在看律师，旁听群众在看律师，有时媒体也盯着律师，法庭因此成为优秀律师最好的直销场所。律师业的发展，依赖对律师的口碑相传。口碑相传就是直销。直销是经久不衰的营销模式，即生产者不经过中间环节，直接将商品销售给消费者。化妆品直销卖的是化妆品，电器直销卖的是电器。律师直销卖的是自己无形的法律服务。法律服务正因为具有明显的无形性，不可触摸，所以更依赖于直销。客户要认可一个律师，要么我亲眼目睹了你的开庭，对你佩服得五体投地，所以找你办案；要么是你给我周围的人办过成功的案例，他们介绍的。佩服你、信得过你、认可你，这就是口碑。口口相传，律师的知名度有了，案源就会有了，案源有了，施展才华的机会就又会有了。对律师业务而言，律师良好的口碑多数来源于律师的法庭表现，所以法庭应当是律师最好的直销场所。大概是在1996年我成功办理了一起公安干警王某某被指控为徇私舞弊罪的案件。开庭前，自己反复阅卷多达10

几遍，对证据熟记在心，并且积极调查取证，取得多份证人证言。在法庭开庭时，由于是公安干警涉嫌犯罪，所以格外引人注目，法庭座无虚席，据说公安局、检察院、法院、政法委均派人参加旁听。由于庭前准备充足，庭审临场发挥出色，最后，王某某被无罪释放，我在当地遂一炮打红。一传十，十传百，当地只要一有大的刑事案件，当事人就会慕名而来，有的甚至被告方、被害方双方都来找我出庭。这实际上就是口碑在起作用。小贩崔英杰打死城管被判死缓一案，在社会上炒作的沸沸扬扬，而崔英杰的辩护律师夏霖以其法庭出色的辩护及其最后挽救崔英杰生命的结局，势必迎来良好的口碑。英国将律师分为事务律师、出庭律师。由于牵涉随机应变，临场发挥，所以对出庭律师有更高的要求。出庭律师往往是大律师。而我们国家随着社会不断发展，司法进程不断加深，许多好的优秀律师退出诉讼领域，步入非诉领域。年轻律师成为敢拼敢杀，在法庭上驰骋的主力军。年轻律师确实需要由幼稚到成熟的过程。法庭无疑是他们施展拳脚的最好舞台。但是在法庭上，不单单是欢歌，是笑语，也有失落，也有痛楚。律师出庭成功，赢得满堂喝彩，将案件办成立了精品，是得意之作，自然心花怒放。法庭如战场，来不得半点马虎与应付。马虎与应付会给出庭律师迎头痛击。俗话说，群众的眼睛是雪亮的。不怕不识货，就怕货比货。律师与公诉人或者对方律师同台竞技，势必会分出优劣、高下，当然也可能不差上下。如果律师没有仔细查阅卷宗，没有烂熟法条，没有精心设计发问提纲，没有拟写好辩护词，将有可能出现纰漏，将会惊慌失措。这些信息都会反馈给庭上的人和庭下的旁听群众。法庭不仅是优秀律师最好的直

销场所，也会成为蹩脚律师丢人现眼的麦城。有些律师上庭发言使用关键证据，找了半天却找不到证据出处。有的律师本来可以无罪辩护，却当庭说服被告人认罪服法。个别案件，公诉人当庭恫吓被告人老实交待，如实坦白罪行，有的本来做无罪辩护的律师会一片空白、无所适从。当自己发问时，被法庭警告注意发问方式，有的年轻律师顿时手忙脚乱、大汗淋漓。法庭无疑是律师得最理想的直销场所，但是律师必须绞尽脑汁、精心准备，否则会成为自己的伤心地。（作者：段建国，开物律师集团北京事务所副主任）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)