

面向律师之门 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文
https://www.100test.com/kao_ti2020/485/2021_2022__E9_9D_A2_E5_90_91_E5_BE_8B_E5_c122_485477.htm 面向律师之门序 《如何成为律师》

为本书作序时，正值我国纪念现行宪法颁布实施20周年的日子，恰逢全国第二个“法制宣传日”来临的前夜。此时此刻，自然而然要想起律师。因为律师首先来源于宪法，又在宪法的晴空下致力于法律服务之道，醉心于依法治国之路，为权利而斗争，为正义而奔走。没有宪法，自然就没有律师；没有律师，自然也就没有宪政。有宪法而无律师的历史是不堪回首的，无律师而有宪政的国度是不可想象的。正如“有宪法未必有宪政，有法律未必有法治”的道理一样，不言自明。《如何成为律师》一书的清样摆在我的面前已有不少时日，但我却一直难以拿起笔来表达我对这个题目的兴奋和兴趣，抒发我对这个职业的热爱和向往。因为律师，是一个难以界定和概括的概念和定义；它既可以是一种制度，也可以是一个饭碗，还可以是一个具体的个人。江平教授说：“一提起律师，人们自然会想到‘为弱者呐喊，向强权抗衡’的高大形象，自然会想到‘无拘无束多自由，谈笑之间黄金来’的潇洒形象，自然会想到‘凭三寸不烂之舌而挽狂澜于倒既倒’的智慧形象，自然会想到‘挑战权利，抗衡权力’的民主形象。”这时的具体指向是人。作为一个常常幸福地自诩为给中国12万律师服务的“打工仔”，我本人无疑对“律师”这个字眼乃至由这个字眼引申出去的一系列概念倾注了一片深情。我曾经在一次演讲中作了这样真情的表述：“从没有一个职业让我如此向往，从没有一个行业让我如此此动情，从没有一个群体让我如此牵挂！”有鉴

于此，我对律师业改革与发展的历史和未来，对律师业的现实和难题，对如何成为律师，律师究竟能干什么，做一个律师应做好什么样的准备等等，诸如此类的问题，应该说更有体会更有发言权。无论是行政官员，还是平民百姓，无论是专家学者，还是工农兵商，都会对“律师”有不同的概括和评价。展现在我眼中的“律师”是一个什么样的角色呢？首先，律师是一个职业。既然是职业，自然就不能回避它首先是一种谋生的手段。15年12次“律师资格考试”的实践和2002年首次“国家司法考试”的探索，无不从一个侧面表现和说明了这一点。为此，律师业也渐渐成了一个人人渴望跻身进去挑战一番的黄金行当，一种个个希望抓住机遇拼搏一回的利好职业。于是，报名参考人数从1986年的万余人上升到2002年的36万之众，律师队伍从1979年的200多人发展到2002年的12万之多。可见，不管律师事业如何发达，我们都无法回避大多数人的谋生愿望和择业动机。其次，律师是一个行业。作为行业，自然会有其运行规则、规章制度、保障体系、管理模式、监督机制、办事机构等。我国律师制度恢复重建20多年来，律师行业从无到有，从小到大，管理模式越来越科学，管理制度越来越规范，管理体系越来越完善。可见，不论对律师怎么定位，但律师这个行业的社会影响和作用确已越来越大，越来越广。所以，“律师”也由一个空洞的名词发展成了洋洋十万大军，律师的管理也已由一种自发的个人管理发展成了自觉的行业管理。有人说过，“一个人执业需要奋斗，两个人执业需要合作，三个人执业需要管理。”这是有道理的，由职业到行业，没有管理就不成其为行业。再次，律师是一个专业。无庸讳言，律师是一个专

业性很强的职业，一个职业化色彩很浓的行业。但是，专业，只有专业才是一个律师的基础和源泉。从广义上说，这个专业就是法律，也就是一个律师应具备的法律背景、法律知识、法律信仰、法律智慧；从狭义上讲，所谓专业就是覆盖在法律的天空下，不断涌现的分门别类的需要律师提供服务的客体，于是就出现了刑事辩护、民事代理、经济仲裁、投资谈判、证券期货、资本运营、反倾销、房地产、公司上市、企业购并、股份转让、税务策划、高科技、知识产权等大大小小精而又细的专业分工。所以说，律师是靠专业吃饭的，是以专业取胜的。不论你是什么地方什么时代什么年龄什么背景的律师，都需要明确专业定位，打造专业品牌。最后，律师是一个产业。现在，中国律师业发展到今天，从业人员已达12万人，执业机构已有1万余家，业务收费已超80亿元。纵向比较之下，我们应该感到欣慰；但横向比较之后，我们又不得不对别人取得的成果羡慕不已：英美国家的一家律师所的业务收费就胜过全部中国律师的总和。所以，有人认为在中国，律师能否成为一个产业还有待观察和实践。我以为，承认也好，否认也罢，律师成为一个产业是一个必然趋势。我们应该看到，这个产业的概念应包括经济和政治两个概念。经济上，固然要有一定的指标或指数，但律师的产业化除了本身的经济发展指标，还应包括律师在市场经济中发挥的巨大作用及由此带来的重要影响；政治上，则强调律师参政议政的前途和途径，要求律师能早日有效地进入国家决策部门，参与市场经济发展和政治体制改革的决策。从这个意义上说，律师最终应该成为一项事业，一项值得奋斗终身的事业。在解决“律师是什么”之后，我们就应该真正了解

“如何成为律师”的条件和前提了。其实，这个问题就不用我再费笔墨了，因为展现在你面前的这本书已经回答了一切，回答了从一个普普通通的人走向律师之门所经过的路。它告诉你律师“看上去很美”，但却很艰辛很艰难天堂与地狱之间实际上只有一步之遥；它告诉你“律考”或“司考”都一样难考，但只有经历风雨才能见到彩虹，只有垫高门槛才能规范律师队伍；它告诉你做律师没有学历万万不行，但有了学历并不意味着就能成为律师学习的背后是用力地学习，用心地付出；它告诉你你要做一个有魅力有能力有实力的律师，不要做一个谁也不找你不请你不用你的律师；它告诉你你要成为一个好律师，要创业、勤业、敬业、精业；它告诉你规模化大所与专业化小所一样，都是为了应对国际市场的竞争，应对WTO的挑战而作出的选择；它告诉你找一个好律师和找一家好律师事务所的秘方和妙计……结合本书，我愿意提出五个前提条件和要求与大家共勉：要成为一个律师尤其是成长为一个好律师，应具备一种能屈能伸的品格（道德标准）、一种能进能退的思维（思想标准）、一种能文能武的智慧（知识标准）、一种能内能外的协调（沟通标准）、一种能长能短的表述（口才标准）、一种能快能慢的叙述（写作标准）。也就是说要敢于思考、善于沟通、勤于学习、精于研究、勇于创新、长于协调。要诚信立业，用心执业，规范从业。因为律师实际上是一个军师、设计师、医师、教师、协调员、导游员，是法律之师、文明之师、正义之师、律己之师，所以律师要当专家、出大家、成行家、敢当家，要有政治家的高瞻远瞩，要有战略家的深谋远虑，要有企业家的独挡一面。的确，律师不是一个最赚钱最自由最潇洒的职业

，但却是一个最能发挥你的聪明才智，挖掘你的无形潜能的职业，是一个最具自律性的行业，是一个最有挑战性的专业，是一个最有前途的朝阳产业，是一项最有成就感最有挑战欲的事业。小平同志生前曾告诉我们，中国有50万律师也不算多。你想成为这50万精英中的一员吗？你想接受一次挑战吗？你想参与一场竞争吗？那就请你翻开这本书吧！絮絮叨叨，拉拉杂杂，无非是让你看看这座“律师之门”，从而让你早日推开“律师之门”，踏进“律师之门”。阿门！什么门？“律师之门，天堂之门，地狱之门”。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com