

泰达荷银：调整有利于专户理财投资 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/487/2021_2022__E6_B3_B0_E8_BE_BE_E8_8D_B7_E9_c33_487179.htm #8221.泰达荷银基金

公司专户投资部总经理兼首席策略分析师尹哲向记者表示。

记者：专户理财开通后，对普通基金投资者的利益是否会有冲击？尹哲：专户理财的开闸不会冲击基金投资者的利益。

因为两者的产品定位和特点不同，泰达荷银基金公司会根据公募基金客户和专户理财客户不同的风险与收益偏好，进行产品定制。记者：作为泰达荷银基金公司专户投资部总经理

兼首席策略分析师，您如何看待目前的市场？专户理财在目前的市场中有哪些优势？尹哲：我们认为，未来市场逐步趋于理性，

股价下调使得结构性机会增多，这将会为价值投资提供更多的空间和机会。而基金专户理财，凭借其灵活的规模和仓位控制能力以及更广的投资范围的选择，会在这个市场中更加游刃有余。

记者：专户理财开闸，会否造成资金的分流？尹哲：专户理财的开闸，短期会使部分公募基金中的大额资金分流转向专户理财，这是十分正常的现象。但随着

专户理财FOF产品的推出，专户理财和公募基金的利益会慢慢趋于一致。而且，从长远看，专户理财的发展，对于整个理财行业而言，提供了更多、更新的服务，有利于理财行业规模的扩大。

记者：泰达荷银专户理财业务目前的产品和服务有哪些？有哪些人员配备？尹哲：泰达荷银2006年就取得了特定客户投资咨询业务的资格。在信托投资咨询服务方面，

顾客对泰达荷银的产品收益以及服务都是相当满意的。为开展特定客户资产管理业务，泰达荷银成立了机构理财部与

专户投资部。机构理财部设置客户经理和理财经理，负责特定客户的开发、客户RFP、理财方案设计、客户维护和相关服务工作；专户投资部配备专户投资经理和专户投资经理助理，负责特定客户资产的投资管理。另外，特定客户资产管理业务运作中的研究、交易、监察稽核、风险管理、会计清算和信息系统维护等环节纳入公司整体运作支持平台，在研究部、固定收益部、交易部、监察稽核与法律事务部、风险控制与基金评估部、基金运营部和信息技术部等部门设置共享岗位，指定专人负责。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com