怎样避开面试陷阱 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/489/2021_2022__E6_80_8E_E 6 A0 B7 E9 81 BF E5_c26_489220.htm 怎样避开面试陷阱面 试其实也是一种双向选择。应考者希望找到一个能够发挥自 己优点的用人单位,而用人单位则希望能找到优秀的合作伙 伴。在面试交谈过程中,双方都想在短短一席话中努力表现 出自己的优点、说出恰当的话或立即表现出很棒的反应,以 便给对方留下良好印象。所以有人将面试看作是用人单位与 应考者玩的一场智力游戏。 面试考官为了保证最优秀的人被 选中,有时会在面试中设置种种语言陷阱,以探测你的智慧 、性格、应变能力和心理承受能力。应考者只有注意这样的 语言陷阱,才能小心巧妙地绕开它,不至于轻易落选。下面 列举一些面试中常见的语言陷阱。(一)用"激将法"遮蔽的 语言陷阱"激将法"是面试考官用来淘汰应考者的惯用手法 。采用这种手法的面试考官,往往在提问之前就会用怀疑、 尖锐、咄咄逼人的眼神逼视对方,先令对方心理防线步步溃 退,然后冷不防用一个明显不友好的发问激怒对方。如:" 你经历太单纯,而我们需要的是社会经验丰富的人","你 性格过于内向,这恐怕与我们的职业不合适","我们需要 名牌院校的应考者,你并非毕业于名牌院校","你的专业 怎么与所申请的职位不对口"等等。 面对这种咄咄逼人的发 问,作为考生,首先要做到的就是无论如何不要被"激怒" , 如果你被"激怒"了, 那么你就已经输掉了。那么, 面对 这样的发问,如何应对呢?如果对方说:"你经历太单纯,而 我们需要的是社会经验丰富的人。"你可以微笑着回答:"

我确信如我有缘加盟贵单位,我将会很快成为社会经验丰富 的人,我希望自己有这样一段经历。"如果对方说:"我们 需要名牌院校的应考者,你并非毕业于名牌院校。"你可以 幽默地说: "听说比尔•.盖茨也未毕业于哈佛大学。" 如果对方说:"你的专业与所申请的职位不对口。"你可以 巧妙地回答:"据说,21世纪最抢手的就是复合型人才,而 外行的灵感也许会超过内行,因为他们没有思维定势,没有 条条框框。"应考者若结结巴巴,无言以对,抑或怒形于色 ,据理力争,异常激动,那就掉进了对方所设的圈套。应考 者碰到此种情况,要头脑冷静,明白对方在"做戏",不必 气恼。 (二)挑战式的语言陷阱 这类提问的特点是,从求职者 最薄弱的地方入手。"对于应届毕业生,面试考官会设问: "你的相关工作经验比较欠缺,你怎么看?"对于女大学生, 面试考官也许会设问:"女性常常会对自己的能力缺乏自信 , 你怎么看?"如果回答:"不见得吧"、"我看未必"或" 完全不是这么回事",那么也许你已经掉进陷阱了,因为对 方希望听到的是你对这个问题的看法,而不是简单、生硬的 反驳。对于这样的问题,你可以用"这样的说法未必全对" 、"这样的看法值得探讨"、"这样的说法有一定的道理, 但我恐怕不能完全接受"为开场白,然后婉转地表达自己的 不同意见。面试考官有时还会故意提出让应考者尴尬的问题 。如:"你的学习成绩并不很优秀,这是怎么回事?""从简 历看,大学期间你没有担任学生干部的经历,这会不会影响 你的工作能力"等等。碰到这样的问题,有的应考者常会不 由自主地摆出防御姿态,甚至狠狠反击对方。这样做,只会 误入过分自信的陷阱,招致"狂妄自大"的评价。而最好的

回答方式应该是,既不掩饰回避,也不要太直截了当,用明 谈缺点实论优点的方式巧妙地绕过去。比如说,当对方提出 你的学习成绩不很优秀时,你可以坦然地承认这点,然后以 分析原因的方式带出你另外的优点,如在校期间学习成绩之 所以不很优秀,是因为我担任社团负责人,投入到社团活动 上的精力太多。虽然我花在社团的心血也带给我不少的收获 ,但是学习成绩不是最优秀这一点一直让我耿耿于怀。当意 识到这一点后,我一直在设法纠正自己的偏差。(三)诱导式 的语言陷阱 这类问题的特点是,面试考官往往设定一个特定 的背景条件,诱导对方做出错误的回答,因为也许任何一种 回答都不能让对方满意。这时候,你的回答就需要用模糊语 言来表示。如:"依你现在的水平,恐怕能找到比我们单位 更好的地方吧?"如果你的答案是"是的",那么说明你也许 是脚踏两只船,"身在曹营心在汉"。如果你回答是"不是 的",又会说明你对自己缺少自信或者你的能力有问题。对 这类问题可以先用"不可一概而论"作为开头,然后回答: "或许我能找到比贵单位更好的单位,但别的单位或许在人 才培养方面不如贵单位重视,机会也不如贵单位多;或许我 能找到更好的单位,但我想,珍惜已有的是最为重要。"这 样的回答,其实你是把一个"模糊"的答案抛还给了面试考 官。 还有一种诱导式的语言陷阱是,对方的提问似乎是一道 单项选择题,如果你选了,就会掉进陷阱。比如说,对方问 :"你认为金钱、名誉和事业哪个重要?"对刚毕业的大学生 来说,这三者当然都很重要。可是对方的提问却在误导你, 让你认为"这三者是相互矛盾的,只能选其一"。这时候切 不可中了对方的圈套,必须冷静分析,你可以首先明确指出

这个前提条件是不存在的,再解释三者对我们的重要性及其 统一性。你可以这样组织语言,"我认为这三者之间并不矛 盾。作为一名受过高等教育的大学生,追求事业的成功当然 是自己人生的主旋律。而社会对我们事业的肯定方式,有时 表现为金钱,有时表现为名誉,有时二者均有。因此,我认 为,我们应该在追求事业的过程中去获取金钱和名誉,三者 对我们都很重要。"与此相类似的还有一种误导式陷阱。面 试考官早有答案,却故意说出相反答案。若你一味地讨好他 ,顺着面试考官的错误答案往上爬,面试的结论一定是:此 人无主见,缺乏创新精神,自然被列为淘汰之列。(四)测试 式的语言陷阱 这类问题的特点是虚构一种情况,然后让应考 者作出回答。比如"今天参加面试的有近10位候选人,如何 证明你是最优秀的?"这类问题往往是考察应考者随机应变的 能力。无论你给自己列举多少优点,别人总有你不具备的优 点,因此正面回答这样的问题毫无意义。你可以绕过去,从 侧面回答这个问题。 你可以说:"对于这一点,要根据具体 情况而论,比如贵单位现在所需要的是行政管理方面的人才 , 虽然前来应聘的都是这方面的对口人才, 但我深信我在大 学期间当学生干部和主持社团工作的经历已经为我打下了扎 实的基础,这也是我自认为比较突出的一点。"这样的回答 可以说比较圆滑,很难让对方抓住把柄,再度反击。 有时, 面试考官还会提出这样的问题:"你对琐碎的工作是喜欢还 是讨厌,为什么?"这是个两难问题,若回答喜欢,似乎有悖 现在知识青年的实际心理;若说讨厌,似乎每份工作都有琐 碎之处。因此,按普遍心理,人们是不愿做琐碎工作的(除非 特殊岗位,如家庭钟点工),即考官明知故问,我们可以推测

出其醉翁之意不在酒,而在"工作态度"上。 我们可以这样 表述自己的态度,"琐碎的事情在绝大多数工作岗位上都是 不可避免的,如果我的工作中有琐碎事情需要做,我会认真 、耐心、细致地把它做好。"这句话既委婉地表达了大多数 人的普遍心理不喜欢琐碎工作,又强调了自己对琐碎事情的 敬业精神认真、耐心、细致。既真实可信,又符合对方的用 人心理。(五)"请君入瓮"式的语言陷阱在各种语言陷阱中 ,最难提防、最具危险的,可能要算"请君入瓮"式的语言 陷阱。比如,你前去应聘的职位是一家公司的财务经理,面 试考官也许会突然问你:"您作为财务经理,如果我(总经 理)要求你1年之内逃税100万元,那你会怎么做?"如果你当场 抓耳挠腮地思考逃税计谋,或文思泉涌立即列出一大堆逃税 方案,那么你就上了圈套,掉进了陷阱。因为抛出这个问题 的面试考官,正是以此来测试你的商业判断能力和商业道德 。要记住, 遵纪守法是员工最基本的行为要求。 又如, 你正 要从一家公司跳槽去另一家公司,面试考官问你:"你们的 老板是不是很难相处啊,要不然,你为什么跳槽?"也许他的 猜测正是你要跳槽的原因,即使这样,你也切记不要被这种 同情的语气所迷惑,更不要顺着这一思路说下去。如果你愤 怒地抨击你的老板或者义愤填膺地控诉你所在的公司,那么 你必败无疑,因为这样不但暴露了你的不宽容,还暴露了你 的狭隘。 这样的语言陷阱在国家公务员面试中也会出现,考 生不容忽视。 总之,在面试中,面试考官也许会设计出各种 各样不同的语言陷阱,但只要你能保持清醒的头脑,同时控 制好自己的情绪,就可以越过面试中的各种语言陷阱。 100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com