

深圳平安银行南区客户经理 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/490/2021_2022__E6_B7_B1_E5_9C_B3_E5_B9_B3_E5_c123_490204.htm 职位描述：岗位职责：1、负责各类银行产品的销售；2、负责协助行内各业务条线销售中的相关事务；3、负责产品销售的市场销售情况反馈。任职要求：1、专科以上学历，特别优秀者可放宽；2、40岁以下，特别优秀者可适当放宽；1年以上银行工作经验，具有产品销售的经验；3、熟悉银行、基金、理财等产品；了解同行业各银行的公司业务产品；沟通、拓展能力强；具有较强的业务灵感性，可分辨产品的销售的可行性；市场拓展能力；语言沟通能力；独立开展工作的能力；团队合作能力；具有敬业精神，能够承受工作能力；性格要求：外向，形象气质较好。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com