

北京汇智利海信息技术有限公司电话销售代表(职位编号:20071102-1) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文 [https://www.100test.com/kao\\_ti2020/490/2021\\_2022\\_\\_E5\\_8C\\_97\\_E4\\_BA\\_AC\\_E6\\_B1\\_87\\_E6\\_c123\\_490937.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/490/2021_2022__E5_8C_97_E4_BA_AC_E6_B1_87_E6_c123_490937.htm) 职位描述：职位描述：1) 完成所辖行业和区域的销售任务。2) 电话开发客户，完成公司制定的有效联系客户量。3) 把握重点客户，迅速掌握所辖行业和区域内的客户决策层关系链。4) 掌握并提供行业客户的动向给销售团队和销售经理。5) 汇总市场信息，提报产品改善方案或产品开发建议。6) 定期作销售总结计划，汇集销售和市场反馈。7) 具备销售策划能力和良好的沟通能力8) 口齿清晰、性格外向、开朗自信，有较强的语言表达能力和人际沟通能力9) 具备一定的组织能力和工作承受力，拥有良好的交际能力和团队协调工作能力10) 熟练使用windows、Office等日常办公软件，有登陆互联网的经历 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)