

保险经济人解析：解读保险经纪人 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/492/2021_2022__E4_BF_9D_E9_99_A9_E7_BB_8F_E6_c67_492004.htm 与其它市场一样，保险市场包括买方和卖方，还有为保险服务的中间人。保险中间人，也称保险中介，是指向保险人和投保人提供有关各种可能获得的保险价格，保险特性以及所要承保的危险性质方面的知识，将保险人和投保人联系在一起，最后达成保险契约并提供相关服务的人，一般包括保险代理人、保险经纪人和保险公估人。我国《保险法》第一百二十三条规定：保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的单位。保险经纪人是指代表被保险人在保险市场上选择保险人或保险人组合，同保险方洽谈保险合同条款并代办保险手续以及提供相关服务的中间人。那么现阶段保险市场中的经纪人都需要具备哪些资格呢？保险经纪人是种专家型的经纪人。在发达的保险市场上，要想成为一名保险经纪人，必须通过严格的审查。审查的内容是经纪人必须掌握大量的保险法律知识和保险业务实践经验，其中包括在保险经纪公司协助经纪人准备有关材料和保险条件。经过这一阶段之后，候选人还要充当联络员，这时他们可以进入保险市场，了解市场的构造和基础设施，以及未来的磋商对手保险人的经营情况，从而对保险市场有一个初步的了解，同时也掌握了从事保险经纪活动所应具有的道德准则和其他有关规定。在具备上述条件之后，要想成为一名合格的保险经纪人，在不同的国家还有不同的规定。例如在英国，要向注册管理机关英国保险经纪人注册理事会

申请注册，取得注册资格的个人和法人才能以保险经纪或再保险经纪人的身份从事经纪活动。我国规定，从事保险经纪业务的人员必须参加保险经纪人员资格考试；凡具有大专以上学历的个人，均可报名参加保险经纪人员资格考试；保险经纪人员资格考试合格者，由中国保险监督管理委员会核发《保险经纪人员资格证书》；《资格证书》还只是对有保险经纪能力人员的资格认定，不能作为执业证件使用。《保险经纪人员执业证书》才是保险经纪人员从事保险经纪活动的唯一执照。已取得《资格证书》的个人，必须接受保险经纪公司的聘用，并由保险经纪公司代其向中国保险监督管理委员会申领并获得《保险经纪人员执业证书》后，方可从事保险经纪业务。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com