

与上司沟通实战技巧市场营销篇 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/496/2021_2022__E4_B8_8E_E4_B8_8A_E5_8F_B8_E6_c85_496508.htm 市场营销部作为公司核心部门往往决定着企业的命运。而市场推广员也好，销售人员也好不是你仅凭借“三寸不烂之舌”就可以打出一番市场，而老板更注重的也是你的销售理念和你的推广策略。而在外企工作的“白骨精”无论你是面对外籍客户，还是你的外籍上司，你都必须学会正确表达你的想法，而掌握一些语言上的技巧不仅增加你的营销成功率，同时博得你上司的赏识，掌握先机，睥睨商界。 The new sales manager was sent to bring the company out of the red. (这位新的销售经理被派来把公司从赤字中拯救出来。) 《白领英语900句》：中国人喜欢红色，所以股市大涨时盘面上都是红通通的一片。不过欧美国家对红色的认知则大不相同，红色就表示亏损，赤字。像之前提到的 bottom line 如果是用红笔写的，那就是表示公司整体上来说是在赔钱的。相反的如果是用黑笔写的，则表示是赚钱的。所以我们常可以听到 in the red 或是 in the black 这样的讲法。其实就是指公司赚不赚钱。当然，我们也可以用最简单的讲法，lose money 和 make money 或是形容词 unprofitable 和 profitable 来表示赔钱或赚钱。例如这家公司是赚钱的，你可以说，"This company is in the black."，"The company is making money." 或是 "The company is profitable." 都可以。讲到这个 profitable 让我不得不提醒大家 non-profit 这个字，因为常常有人会搞错。Non-profit 这个字指的并不是说不赚钱的，而是说「非营利性质的」，例如像消费者文教基金会我们就可以说他是一个

non-profit organization, 非营利机构, 这种组织就不是以赚钱为目的. 但 nonprofitable 的话则是指不赚钱的就等于 unprofitable 或是 non-profit-making. There is a good market for these articles. 这些商品畅销。《白领英语900句》：关于商品是否畅销可以有如下几种表达：There is a poor market for these articles. 这些商品滞销。There is no market for these articles. 这些商品无销路。相关词有：“salable 畅销的、popular 有销路的、find a market 销售市场、selling line 销售链、trial sale, test sale, test market 试销、salable goods 畅销货、popular goods 快货 We have a pamphlet in English. (我们有英文的小册子。) 《白领英语900句》：具体的物品通常比口头描述更有说服力。当客户听到你说 “ We have a pamphlet in English. ” (我们又英文的小册子。)或 “ Please take this as a sample ” (请将这个拿去当样品。)时，一定会兴趣大增，进而问你许多和产品有关的问题。如果你平时资料收集得全面，便能又问必答。这在商务沟通上是非常有利的。 Perhaps you ' d like this. (我想你会喜欢的。) 《白领英语900句》向客人推销商品是商业界人士必然的行为，但是给予对方诚意的推销才是成功的方式。碰到外国客人也不必奖章，记得适当的措辞和用法，应该可以顺利做成生意。其中，“ Perhaps you ' d like this. ” “ How about this? ” 以及 “ I would buy this if I were you. ” 等既简单又实用。 It ' s going to be the pride..... (这将是.....的骄傲) 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com