

会计行走职场要牢记的11句箴言 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/501/2021_2022__E4_BC_9A_E8_AE_A1_E8_A1_8C_E8_c42_501957.htm 大四那年，大家都忙着找工作。听朋友说，这年头找工作，其实都不靠实力。别看那些校园招聘轰轰烈烈的，其实都是假象，那些只是企业的宣传手段。事实上，优秀的学生早已被强势的企业抢走，空余的职位也都被裙带关系内定了下来。那些不是名校毕业的，学习并不突出的，要想找到好工作比登天还难。听了这样的“恐吓”，我开始向身边的长辈求助，拜托他们为我留意好的工作。我想，一方面我自己投简历；另一方面，让家人帮忙，这样双管齐下，成功率总会高出一些。在上海，有关系总比没有关系强吧。结果，“关系”果然不辜负我的一片期望。“关系”来得比我所有的OFFER都要快。舅舅把我介绍给了他们公司的业务对象，由于舅舅公司是对方公司的大客户，他一开口，对方就答应为我留下一个职位。接到消息的第二天，我去公司面试。有了介绍，面试也只是形式，虽然来面试的应届毕业生许多，但我心里却比谁都踏实。面试官友善地提问，没一会儿就让我回家等通知。刚走出办公大楼，我就接到了人事部的电话，心想：效率还真高。我以为，我从此就会一帆风顺。起初的日子真的很好过，虽然大家知道我的“裙带关系”，但都表现地相当理解一样，“这年头，谁不是靠关系啊。靠关系也没什么错。”我就真的天真以为大家都是真心喜欢我的。可是后来，由于市场的变化，舅舅和我所在的公司都受到了不小的冲击和影响。大家的关系就变得紧张起来。我就像是当年的定期存款利息一样

，从刚开始银行吸引存款的筹码，一下子成为大家不在意的“零数”。当利益不复存在，我就变得那么地多余。从头至尾，我就是协议的一部分。在我准备离开公司的那一个月里，公司又“招”了一位新同事顶替我的职位，据小道消息说，他是老板给另一个大客户的“返利”。我本身就在会计事务所工作，从事的是有关会计的事情，要对应会计术语中词汇，我却感觉自己并不是对这个事务所最有价值、最重要的人。照理说，我们的工作每天都很繁忙，处理的也都是很细致的活儿，这样一点一滴累积起来对企业整体的贡献就很大。但是我们每个人心里也都清楚，不可能在这个地方呆上一辈子，做两三年然后跳槽是我们这行似乎不用言喻的规则。很少有人能够吃得消这里高强度的工作量，所以大家顶多在这里消耗两三年青春，图的就是一个起点高，看时机一到就立马走人。所以从进入公司开始，我心里就很清楚我并不是来为公司奉献长期忠诚度的，我只要保证在我的服务期内尽职尽责就行。而换成企业的角度，他们也清楚大多数员工并不会长期效忠，图的也就是每个员工在合约内的服务，那也就是为什么每年我们公司都会大规模招人的原因，因为每年也在流失很大一批员工。由此看来，无论是主观上还是客观上，我作为劳动者个体都是企业的“流动资产”。公司和个人彼此达成默契，各取所需。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com